



WorldVentures™

**ПЛАН ВОЗНАГРАЖДЕНИЙ
РОССИЯ**

WorldVentures Marketing, LLC

Редакция от 28 июля 2018 года
Действителен с 28 июля 2018 по 26 октября 2018 года

СОДЕРЖАНИЕ

ВВЕДЕНИЕ.....	4
ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ И БОНУСЫ	6
ПРЯМОЕ ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ.....	6
БОНУСЫ ОТ ЛИЧНЫХ ПРОДАЖ.....	6
TRAININGDOLLARS	6
WINGS BONUS.....	7
БОНУСНАЯ ПРОГРАММА ЖИЗНЕННОГО СТИЛЯ WINGS & WHEELS	7
ЕЖЕНЕДЕЛЬНЫЕ КОМАНДНЫЕ БОНУСЫ.....	8
TRAVEL DOLLARS	8
ЕЖЕМЕСЯЧНЫЕ ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ ЗА ПОВТОРНЫЕ ПРОДАЖИ	8
АВТОМАТИЧЕСКАЯ БАЛАНСИРОВКА ЗАСЧИТАННЫХ КЛИЕНТСКИХ ПРОДАЖ.....	9
65%-Й ЛИМИТ ВЫПЛАТ	9
DREAMCAR BONUS	9
DREAMHOME BONUS.....	9
УРОВНИ ПООЩРЕНИЯ	10
ДЕЙСТВУЮЩИЙ ПАРТНЕР (AR)	10
КВАЛИФИЦИРОВАННЫЙ ПАРТНЕР (Q).....	10
ПРЕДСТАВИТЕЛЬ С 1 ЗВЕЗДОЙ (1*)	11
ПРЕДСТАВИТЕЛЬ С 2 ЗВЕЗДАМИ (2*)	11
*ВОСХОДЯЩАЯ ЗВЕЗДА.....	11
ПРЕДСТАВИТЕЛЬ С 3 ЗВЕЗДАМИ (3*)	11
СТАРШИЙ ПАРТНЕР (SR)	12
ДИРЕКТОР(DIR).....	12
ДИРЕКТОР ПО МАРКЕТИНГУ (MD).....	13
РЕГИОНАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ПО МАРКЕТИНГУ (RMD).....	13
ДИРЕКТОР ПО МАРКЕТИНГУ НА УРОВНЕ СТРАНЫ (NMD)	14
ДИРЕКТОР ПО МЕЖДУНАРОДНОМУ МАРКЕТИНГУ (IMD).....	14
КАК ПОЛУЧИТЬ ОПЛАТУ	15
ЕЖЕНЕДЕЛЬНЫЙ РАСЧЕТНЫЙ ПЕРИОД.....	15
ЕЖЕМЕСЯЧНЫЙ РАСЧЕТНЫЙ ПЕРИОД.....	15
МАКСИМАЛЬНАЯ ВЫПЛАТА ПО РАНГАМ	16

ПРИЛОЖЕНИЕ.....	16
ИСТЕЧЕНИЕ СРОКА ДЕЙСТВИЯ ЗАСЧИТАННЫХ ПРОДАЖ - СЧЕТЧИК ОБНУЛЯЕТСЯ	16
ЕЖЕМЕСЯЧНЫЙ ЛЬГОТНЫЙ ПЕРИОД	16
ПОЛИТИКА ПОГАШЕНИЯ БОНУСОВ TRAVELDOLLARS.....	18
ПОЛИТИКА ПОГАШЕНИЯ БОНУСОВ DREAMHOME	18
БИЗНЕС-ЦЕНТР ПО РАБОТЕ С БОНУСАМИ.....	18
СПЕЦИАЛЬНЫЕ ПРОГРАММЫ.....	18
ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ.....	18
ВОЗВРАТНЫЕ ПЛАТЕЖИ И ВОЗВРАТ СРЕДСТВ	18
ГЛОССАРИЙ ТЕРМИНОВ.....	19

ВВЕДЕНИЕ

WorldVentures - это сообщество, которое поощряет своих независимых партнеров делиться своей страстью к путешествиям, включая клиентов в семью DreamTrips™, создавая то, что мы называем «социальной коммерцией».

Сегодня все больше путешественников предпочитают планировать отпуск без помощи туристических агентств. Вместо этого они прибегают к онлайн-инструментам бронирования, чтобы идеально спланировать стыковки рейсов. Благодаря членству DreamTrips, этот процесс существенно упрощается. Клиенты получают возможность найти тысячи маршрутов в комплекте с высококлассным жильем и экскурсиями, и все это - в одном месте. В организованных групповых поездках наши клиенты наслаждаются пиковым проживанием жизни с возможностью погружения в мировое сообщество единомышленников.

Наши партнеры знакомят потенциальных клиентов с условиями членства DreamTrips различными способами, включая личные встречи, с помощью социальных сетей, на вечеринках, посвященных путешествиям, с помощью презентаций и массой других способов. Среди такого многообразия, мы рекомендуем партнерам выбирать метод социальной коммерции, который наилучшим образом соответствует их стилю жизни, индивидуальным особенностям и целям.

РАЗЛИЧИЯ МЕЖДУ ПАРТНЕРАМИ И КЛИЕНТАМИ

Чтобы разобраться в Плате вознаграждений WorldVentures, важно понимать, в чем заключается разница между Партнерами и Клиентами. Партнеры преследуют исключительно бизнес-цели. Они продают продукты WorldVentures Клиентам. Клиент является конечным потребителем продуктов семьи DreamTrips, который использует продукты исключительно для личных целей. Партнеры получают вознаграждение исключительно по результатам продаж продуктов WorldVentures клиентам (как личных продаж, так и продаж их команды нижестоящих партнеров). За привлечение новых партнеров вознаграждения не предусматривается. Также не предусматривается вознаграждения за партнерские платежи.

КАК СТАТЬ ДЕЙСТВУЮЩИМ ПАРТНЕРОМ

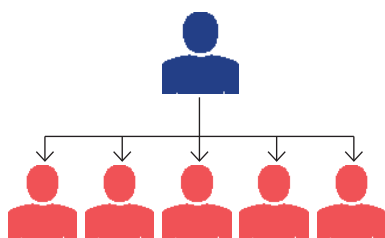
Мы очень рады вашему желанию войти в семью WorldVentures! Сначала о главном - чтобы начать, вам нужно будет ознакомиться с нашими продуктами, техниками продаж, маркетинговыми материалами и работой бэк-офиса. В этой связи, всем Партнерам предлагается приобрести Бизнес-систему для партнеров (БСП) за первоначальный взнос и последующие ежемесячные сборы. Бизнес-система - это онлайн-ресурс, включающий систему продаж бэк-офиса, персонализированный веб-сайт для маркетинга, курс дистанционного обучения и различные инструменты для построения своего бизнеса.

ратите внимание: это единственные затраты, необходимые для того, чтобы стать партнером WorldVentures. Мы не требуем покупать какие-либо продукты или дополнительные маркетинговые материалы. Вы платите за БСП, и эта плата не включает в себя вознаграждение.

Как только вы оформили БСП и подтвердили свое согласие с Партнерским соглашением, вы официально становитесь действующим представителем! Поздравляем! Чтобы претендовать на получение вознаграждений и бонусов, вы должны быть Действующим партнером по данному Партнерскому соглашению и соблюдать все условия Партнерского соглашения. Минимальное требование для участия в бинарных вознаграждениях - три личные клиентские продажи, а для получения некоторых вознаграждений и бонусов необходимо достижение определенного «ранга» до получения права на участие (более подробно обсуждается в разделе «Уровни поощрения», начиная со страницы 10).

СТРУКТУРА ЛИНЕЙНОЙ ПРЕЕМСТВЕННОСТИ

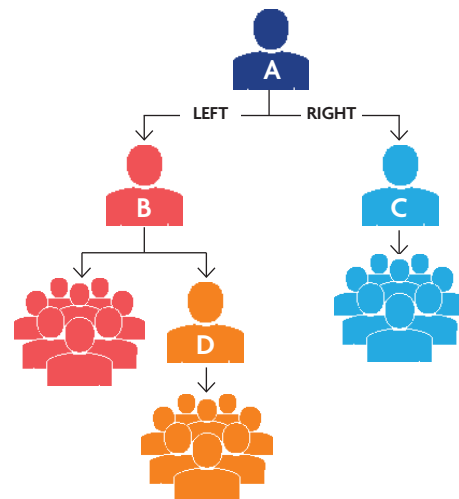
Структура линейной преемственности довольно проста, так как она основана на спонсировании Партнеров и Клиентов. Если вы лично являетесь спонсором 7 Партнеров или Клиентов, у вас будет 7 различных линий преемственности. Линии не зависят друг от друга. Структура преемственности включает только Партнеров и Клиентов, добавленных по прямой линии спонсирования и не зависит от Бинарной структуры. Эти отношения сродни отношениям родитель-ребенок в терминах личной спонсорской кампании.



БИНАРНАЯ СТРУКТУРА

Бинарная структура строится на двойках и включает Партнеров из вашей структуры (Клиенты в Бинарное дерево не входят). Каждый Партнер имеет левую и правую стороны и с каждой стороны может быть связан только с одним Партнером. Вот пример.

У Партнера А есть спонсорские отношения слева, с Партнером Б, и спонсорские отношения справа, с Партнером В. Партнеры Б и В не связаны, но, как и у Партнера А, у них есть свои бинарные структуры.



Если Партнер А становится спонсором другого Партнера (Партнера Г), он/она должен/должна зарегистрировать Партнера Г под Б или В. Партнер А (Спонсор) выбирает, под кем будет зарегистрирован Партнер Г. Партнер Г перейдет в структуру Партнера Б или В. Этот процесс называется «спилловер» («перетекание»).

Благодаря «спилловеру», в Бинарном дереве Партнера могут быть Партнеры, не входящие в его линию преемственности. Такие Партнеры являются частью Бинарной структуры, но не являются частью Структуры линейной преемственности.

Только после того, как вы совершили три личных клиентских продажи, вы получаете доступ к бинарной структуре и можете зачислять в нее нижестоящих партнеров.

КЛИЕНТСКИЕ ПРОДАЖИ

В соответствующих случаях Бинарной структуре начисляются бонусы за клиентские продажи, начиная от партнера, который сгенерировал объем продаж, и вверх по структуре.

WorldVentures создал «Схему продуктов и вознаграждений», в которой представлены текущие продукты, цены, а также засчитанные продажи или объем продаж для каждого продукта. Схема опубликована в бэк-офисе и доступна по ссылке www.worldventures.biz.

Для получения более подробной информации, просим ознакомиться со схемой.



ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ

БОНУСЫ

ПРЯМОЕ ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ

Прямое вознаграждение можно получить за первоначальную продажу определенного продукта. Соответствующие продукты и суммы прямого вознаграждения приведены в Схеме продуктов и вознаграждений в вашем бэк-офисе. Прямое вознаграждение выплачивается, когда вы становитесь Спонсором нового Клиента.

БОНУСЫ ОТ ЛИЧНЫХ ПРОДАЖ

Бонусами от личных продаж поощряются объемы продаж, сгенерированные в течение 28-дневного периода между началом одного цикла и началом следующего, группами, спонсором которых являетесь вы, состоящие из 3 новых Клиентов членских продуктов семьи DreamTrips. Если вы, как Спонсор, генерируете продажи из более, чем одной группы 3 новых Клиентов в течение того же 28-дневного периода, вы можете получить дополнительный бонус. Ставки по выплате бонусов варьируются в зависимости от типа проданного продукта. Информация по распределению бонусов приведена в Схеме продуктов и вознаграждений, которая доступна в вашем бэк-офисе. Бонусы от личных продаж за новых Клиентов засчитываются в течение 28 дней. Каждый раз, когда 3 новых Клиента покупают членство (любое из DreamTrips*, DreamTrips Gold или DreamTrips Platinum), Партнер, который осуществил продажу в качестве Спонсора, получает бонус. Ограничений на количество бонусов от личных продаж, которые может сгенерировать Партнер, не существует.

* Партнеры, проживающие в России, могут, в соответствии с политикой международного спонсорства, стимулировать продажи других вышеперечисленных продуктов, на рынках, на которых WorldVentures представляет эти продукты на продажу .

Примечание: За переход на более высокий уровень членства Бонус от личных продаж не начисляется.

Пример: Если Партнер в течение одной недели продает членство DTG двум Клиентам, и затем - двум клиентам в течение следующей недели, он/она получает 1 Бонус от личных продаж, равный \$100. На следующей неделе, если он/она сделает 3 дополнительные продажи членства DTG, он/она получат 1 Бонус от личных продаж, равный \$100. Оставшаяся продажа, которая еще не была засчитана для получения Бонуса, переводится в следующую группу из трех продаж, которые могут произойти в течение 28 дней с даты первой, оставшейся, продажи.

YOU
SHOULD
BE
HERE!®

TRAININGDOLLARS

По аналогии с Бонусом от личных продаж, если вы лично, в качестве Спонсора, совершаете три продажи членства 3-м новым Клиентам в течение 28-дневного периода между началом одного цикла и началом следующего, вы можете получить вознаграждение в виде 50-ти бонусов TrainingDollars.

Если вы в течение того же 28-дневного периода продаете членство еще 3-м новым Клиентам, вы получите дополнительные 50 бонусов TrainingDollars, всего не более 100 бонусов TrainingDollars.

TrainingDollars можно расходовать в качестве уплаты за предстоящие важные обучающие мероприятия, такие как Momentum, United, Boot Camp, A View From the Edge, и Journey, а также за местные обучающие мероприятия. Неиспользованные TrainingDollars истекают через 90 дней после даты зачисления.

YOU SHOULD BE HERE!®

БОНУС WINGS

В дополнение к возможности заработать Бонусы от личных продаж и TravelDollars, если вы лично, как Спонсор, в течение 28-дневного периода между началом одного цикла и началом следующего, продаете членство 4 новым Клиентам, вы претендуете на получение 400* Rovia Bucks в качестве Бонуса Wings.

*Продажа членства DreamTrips стандартного уровня или DTU может привести к более низким выплатам.

Максимальное количество бонусов Wings, которое можно получить за месяц - один бонус (максимальное количество за год - 12). Rovia Bucks можно использовать на условиях выкупа для оплаты соответствующих авиабилетов и отеля на сайте dreamtrips.com. Rovia Bucks истекает через один год после начисления. Действуют условия и положения, поэтому просим вас обратиться к dreamtrips.com для получения полной информации.

БОНУСНАЯ ПРОГРАММА ЖИЗНЕННОГО СТИЛЯ WINGS & WHEELS

Бонус Wings&Wheels дает вам возможность быстро заработать бонус, поддерживающий ваш стиль жизни. Бонус жизненного стиля Wings & Wheels состоит из трех уровней.

УРОВЕНЬ 1

Вы можете заработать \$200 в месяц, просто выполнив требования к личным продажам и объему продаж по линейной преемственности. Если вы лично, в качестве Спонсора, продаете членский продукт DreamTrips 4-м действующим Клиентам, а также генерируете по меньшей мере 1600 продаж по линейной преемственности в течение одного календарного месяца, вы получаете право на ежемесячный Бонус жизненного стиля Уровня 1 в размере \$200 в течение всего времени, пока выполняются ежемесячные требования к продажам действующим Клиентам и к объему продаж по линейной преемственности. 1600 продаж по линейной преемственности могут включать в себя любые комбинации новых продаж членства, ежемесячных членских взносов, а также продаж клиентам продуктов с рынка DreamTrips, совершенных вашей Структурой линейной преемственности в течение календарного месяца. Любая Структура линейной преемственности может вносить не более 400 продаж в общий объем 1600 продаж по линейной преемственности.

УРОВЕНЬ 2

Вы можете зарабатывать \$500 в месяц, просто выполняя требования к личным продажам и объему продаж по линейной преемственности. Если вы лично, в качестве Спонсора, продаете членские продукты DreamTrips 5 действующим Клиентам, а также генерируете по меньшей мере 4000 продаж по линейной преемственности в течение одного календарного месяца, вы получаете право на ежемесячный Бонус жизненного стиля Уровня 2 в размере \$500 в течение всего времени, пока выполняются ежемесячные требования к продажам действующим Клиентам и к объему продаж по линейной преемственности. 3200 продаж по линейной преемственности могут включать в себя любые комбинации новых продаж членства, ежемесячных членских взносов, а также продаж клиентам продуктов с рынка DreamTrips, совершенных вашей Структурой линейной преемственности в течение календарного месяца. Любая Структура линейной преемственности может вносить не более 1667 продаж в общий объем 4000 продаж по линейной преемственности. В случае достижения Уровня 2 в течение первых 8 еженедельных платежных периодов, ваш ежемесячный Бонус жизненного стиля за этот период удвоится, но не более двух раз. Если вы заработали бонус Уровня 2, вы не сможете заработать бонус Уровня 1 в том же календарном месяце.

УРОВЕНЬ 3

Если вы лично, в качестве Спонсора, продаете членские продукты DreamTrips 6 действующим Клиентам, а также генерируете по меньшей мере 10000 продаж по линейной преемственности в течение календарного месяца, вы можете зарабатывать \$1000 за календарный месяц. 10000 продаж по линейной преемственности могут включать в себя любые комбинации новых продаж членства, ежемесячных членских взносов, а также продаж клиентам продуктов с рынка DreamTrips, совершенных вами либо вашей Структурой линейной преемственности в течение календарного месяца. Любая Структура линейной преемственности может вносить не более 1667 продаж в общий объем продаж по линейной преемственности применительно к получению бонуса Уровня 3. В случае достижения Уровня 3 в течение первых 8 еженедельных платежных периодов, ваш ежемесячный Бонус жизненного стиля Уровня 3 за этот период удвоится, но не более двух раз. Если вы заработали бонус Уровня 3, вы не сможете заработать бонус Уровня 1 и Уровня 2 в том же календарном месяце.

ПРАВО НА УЧАСТИЕ В ПРОГРАММЕ

Только Квалифицированные партнеры, Представители с 1, 2 и 3 звездами, Старшие партнеры, Директоры и Директоры по маркетингу имеют право на получение Бонуса жизненного стиля Wings & Wheels. Как только вы достигнете звания Регионального директора по маркетингу и начнете получать бонус DreamCar, бонус Wings & Wheels перестанет применяться.

Примечание: Объем спилловера не засчитывается в квалификационный объем.

Вы можете получать бонус только по одному из трех Уровней в текущем месяце.

ЕЖЕНЕДЕЛЬНЫЕ КОМАНДНЫЕ БОНУСЫ

Как только вы заработали ранг Квалифицированного партнера и выполнили 4 личные клиентские продажи, вы получаете возможность заработать Еженедельный командный бонус, который начисляется за сгенерированные вами первоначальные продажи, а также за продажи, сгенерированные всей вашей Бинарной структурой. Вы накапливаете засчитанные продажи на основе первоначальной покупки продукта, сделанной каждым Клиентом. Пожалуйста, обратитесь к Схеме продуктов и вознаграждений, доступной в вашем бэк-офисе, для получения информации о распределении засчитанных продаж для каждого продукта. Засчитанные

продажи накапливаются в течение платежного периода по мере совершения новых продаж и подтверждения оплаты. Чтобы получить право на еженедельный командный бонус, вы должны обладать рангом Квалифицированного партнера.

Еженедельный командный бонус выплачивается, когда ваше Бинарное дерево завершает «цикл». Один цикл состоит из трех засчитанных продаж с левой стороны и трех соответствующих засчитанных продаж с правой стороны в вашей Бинарной структуре. Каждый еженедельный бонус выплачивается \$100.

Вы можете зачислять нижестоящих партнеров в свою Бинарную структуру

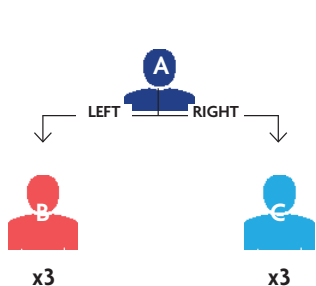
только после того, как совершите 3 личные клиентские продажи. До этого времени вы не можете претендовать на получение бинарных Еженедельных командных бонусов.

УДВОЕННЫЕ БОНУСЫ ЗА ЦИКЛ

Если вы наработаете 3 или более циклов в течение одного еженедельного периода оплаты, бонусы для выплаты за первые 3 цикла будут удвоены.

Обратите внимание, однако, что в звании Директора по маркетингу на уровне страны и выше вы больше не сможете получать удвоенные бонусы за цикл.

3 ЗАСЧИТАННЫЕ ПРОДАЖИ СЛЕВА +
3 ЗАСЧИТАННЫЕ ПРОДАЖИ СПРАВА = 1 ЦИКЛ = До \$100



При расчете еженедельных командных бонусов, сначала используются более ранние Засчитанные продажи. Здесь работает принцип «Первым пришел, первым ушел» («First In, First Out»). Засчитанные продажи также называются Еженедельным объемом продаж или Объемом продаж.

TRAVELDOLLARS

Вы награждаетесь 100 бонусами TravelDollars за каждые шестой наработанные еженедельный цикл. Это эквивалент \$100 Бонуса за цикл. TravelDollars можно погасить только через Компанию. Они предназначены для вознаграждения наших партнеров за счет покрытия некоторых или всех их расходов на путешествия.

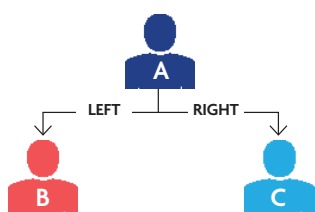
Партнер должен обладать рангом Квалифицированного партнера или выше, чтобы иметь право на получение еженедельных бонусов, и, вследствие этого, TravelDollars.

TravelDollars начисляются одновременно с Еженедельными бонусами.

ЕЖЕМЕСЯЧНЫЕ ОСТАТОЧНЫЕ ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ

При достижении ранга Партнер с 3 звездами или выше, вы также можете получить Ежемесячные остаточные вознаграждения, которые рассчитываются на основе ежемесячного выставленного счета за личные клиентские продажи и продажи, сгенерированные всей вашей Бинарной структурой. Засчитанные продажи накапливаются на основе ежемесячных членских взносов, которые оплачиваются Клиентами.

Так же, как и для еженедельных командных бонусов, один цикл завершается по трем засчитанным продажам с левой стороны и трем засчитанным продажам с правой стороны вашей Бинарной структуры. Партнерам с рангом 3 Звезды выплачивается до \$8 за каждый ежемесячный цикл. Выплата повышается до \$10 для Старших партнеров и, в будущем, когда вы достигнете ранга Директор или выше, до \$15.



Based on rank

Обратите внимание, что первые ежемесячные сборы взимаются во время покупки; однако первоначальные взносы за месяц не являются Засчитанными продажами в Бинарном дереве для начисления Ежемесячных остаточных вознаграждений. Вместо этого они засчитываются для начисления Еженедельных бонусов.

АВТОМАТИЧЕСКАЯ БАЛАНСИРОВКА ЗАСЧИТАННЫХ КЛИЕНТСКИХ ПРОДАЖ

В отношении Ежедневных командных бонусов и Ежемесячных остаточных вознаграждений, если вы сгенерировали Зачитанные клиентские продажи, которые не образуют цикл, и обе ноги вашей Бинарной структуры открыты, система автоматически сбалансирует эти Зачитанные продажи и применит любые доступные Зачитанные продажи в Бинарном дереве, которые помогут завершить цикл. Это относится исключительно к Зачитанным продажам, сделанным Клиентам, которые не являются Партнерами, так как Представители и любые Зачитанные продажи, связанные с продажами продуктов от Представителей, имеют фиксированную стоимость в Бинарном дереве. Важно понимать, что в Бинарную структуру на самом деле не вносятся изменения, Когда Зачитанная клиентская продажа «назначается» вашей левой или правой стороне. Происходит лишь автоматическая балансировка Зачитанных продаж. Клиент по-прежнему находится вне Бинарного дерева и не обладает бизнес-центром. Примечание: Продажи членства DreamTrips Gold и Platinum генерируют несколько засчитанных продаж на основе ежемесячных платежей, а при балансировке все засчитанные продажи назначаются одной стороне и не разбиваются на части.

Например, вы являетесь Директором и у вас есть десять продаж Клиентам, которые активно оплачивают ежемесячные сборы. В этом месяце ваша левая команда генерирует 120 ежемесячных комиссий по продажам, а правая команда - 110 ежемесячных комиссий по продажам. Увидев, что правильная команда отстает на десять продаж, компьютер автоматически сбалансирует продажи и назначит ежемесячные сборы от десяти продаж Клиентам правой команде. Таким образом, вы завершите цикл 40 раз, что приведет к платежу в \$600 (при условии, что вы получаете \$15 за цикл).

65%-Й ЛИМИТ ВЫПЛАТ

WorldVentures обязуется выплачивать обратно до 65% дохода от всего объема продаж, сгенерированного нашими Партнерами. Чтобы обеспечить длительную жизнеспособность WorldVentures и защитить будущие возможности для наших Партнеров, Компания должна ограничить общую сумму комиссионных выплат до 65%. Это называется 65%-й лимит выплат.

Вот пример того, как это работает: Если Ежедневный объем продаж компании за данную неделю составлял \$1 000 000, WorldVentures выплатили бы максимум \$650 000 комиссионных своим Партнерам. Если сумма вознаграждений составила \$700,000, то есть, 70%, все комиссионные чеки будут урезаны на одинаковый процент, чтобы общая сумма выплат составила 65%.

Это приведет к тому, что ежедневный цикл будет оплачиваться менее чем \$100. То же самое применяется к Ежемесячным остаточным вознаграждениям. 65%-й лимит выплат необходим для обеспечения долгосрочной жизнеспособности и непрерывного роста WorldVentures, а также для обеспечения долгосрочных перспектив для наших Партнеров.

БОНУС DREAMCAR

Если вы достигаете звания Регионального директора по маркетингу, вы можете заработать \$1000 за месяц на бонусах DreamCar. Размер бонуса увеличивается до \$1500 в месяц при звании Директора по международному маркетингу.

БОНУС DREAMHOME

Если вы достигаете звания Директора по международному маркетингу, вы можете заработать Бонус DreamHome, составляющий до \$3000 в месяц. Дополнительная информация о Бонусной политике DreamHome приведена в Приложении.

УРОВНИ ПОощРЕНИЯ

По мере того, как вы развиваете свой бизнес в WorldVentures, вы можете достичь различных уровней поощрения или «рангов». Различные ранги имеют право на различные бонусы и различные максимальные выплаты (с учетом 65%-го лимита выплат). Для всех рангов, Партнеры, которые растут по рангу, будут отмечены и награждены за должностной рост в месяце, следующем за месяцем, в котором было сделано повышение ранга.

ДЕЙСТВУЮЩИЕ ПАРТНЕРЫ (AR)

ТРЕБОВАНИЯ

ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ И БОНУСЫ



ДЕЙСТВУЮЩАЯ БСП

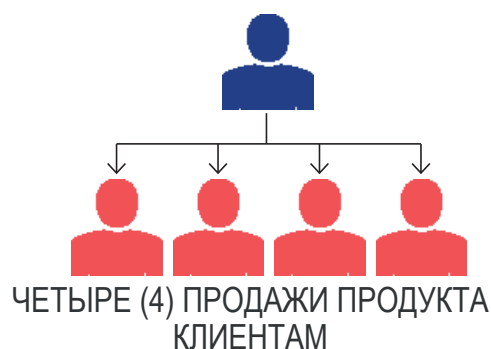
До тех пор, пока вы не станете Квалифицированным Партнером, Объем продаж будет безвозвратно истекать через месяц с даты и времени продажи.

- ПРЯМОЕ ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ
- БОНУСЫ ОТ ЛИЧНЫХ ПРОДАЖ

КВАЛИФИЦИРОВАННЫЙ ПАРТНЕР (Q)

ТРЕБОВАНИЯ ПО КЛИЕНТАМ

ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ И БОНУСЫ



- ПРЯМОЕ ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ
- БОНУСЫ ОТ ЛИЧНЫХ ПРОДАЖ
- ЕЖЕНЕДЕЛЬНЫЕ БОНУСЫ (МАКСИМУМ \$2000 В НЕДЕЛЮ)
- TRAVELDOLLARS ПРИ УСЛОВИИ МАКСИМАЛЬНОЙ ВЫПЛАТЫ В \$2000 СУММАРНОГО ЗНАЧЕНИЯ БОНУСОВ ЗА ЦИКЛЫ И TRAVELDOLLARS
- БОНУС ЖИЗНЕННОГО СТИЛЯ WINGS & WHEELS
- БОНУС WINGS

Чтобы партнер сохранял ранг Квалифицированного партнера, Клиенты, спонсором которых он является, должны оставаться действующими.

ПРЕДСТАВИТЕЛЬ С 1 ЗВЕЗДОЙ (1*)

ТРЕБОВАНИЯ ПО КЛИЕНТАМ



ПРОДАЖА 6 ПРОДУКТОВ КЛИЕНТАМ
ИЛИ 3 ПРОДАЖИ СЛЕВА / 3 ПРОДАЖИ СПРАВА

Чтобы партнер сохранял ранг Партнера с 1 звездой, он должен являться непосредственным спонсором 6 действующих клиентов или совершить 3 продажи слева / 3 продажи справа.

ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ И БОНУСЫ

- ПРИЗНАНИЕ
- ПРЯМОЕ ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ
- БОНУСЫ ОТ ЛИЧНЫХ ПРОДАЖ
- ЕЖЕНЕДЕЛЬНЫЕ БОНУСЫ (МАКСИМУМ \$2000 В НЕДЕЛЮ)
- TRAVELDOLLARS ПРИ УСЛОВИИ МАКСИМАЛЬНОЙ ВЫПЛАТЫ В \$2000 СУММАРНОГО ЗНАЧЕНИЯ БОНУСОВ ЗА ЦИКЛЫ И TRAVELDOLLARS
- БОНУС ЖИЗНЕННОГО СТИЛЯ WINGS & WHEELS
- БОНУС WINGS

ПРЕДСТАВИТЕЛЬ С 2 ЗВЕЗДАМИ (2*)

ТРЕБОВАНИЯ ПО КЛИЕНТАМ



ДВЕНАДЦАТЬ ПРОДАЖ ПРОДУКТОВ КЛИЕНТАМ
ИЛИ 6 ПРОДАЖ СЛЕВА / 6 ПРОДАЖ СПРАВА

КРОМЕ ТОГО, ЕСЛИ ВЫ ВЫПОЛНЯЕТЕ ТРЕБОВАНИЯ ДЛЯ ПОЛУЧЕНИЯ РАНГА 2 ЗВЕЗД ЗА ПЕРВЫЕ 8 ЕЖЕНЕДЕЛЬНЫХ ПЛАТЕЖНЫХ ПЕРИОДОВ, ВЫ ПОЛУЧИТЕ ОДНОКРАТНЫЙ БОНУС ВОСХОДЯЩЕЙ ЗВЕЗДЫ В \$200.

Для сохранения ранга Партнера с 2 звездами, партнер должен являться непосредственным спонсором 12 действующих клиентов или совершить 6 продажи слева / 6 продажи справа.

ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ И БОНУСЫ

- ПРИЗНАНИЕ
- ПРЯМОЕ ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ
- БОНУСЫ ОТ ЛИЧНЫХ ПРОДАЖ
- ЕЖЕНЕДЕЛЬНЫЕ БОНУСЫ (МАКСИМУМ \$2000 В НЕДЕЛЮ)
- TRAVELDOLLARS ПРИ УСЛОВИИ МАКСИМАЛЬНОЙ ВЫПЛАТЫ В \$2000 СУММАРНОГО ЗНАЧЕНИЯ БОНУСОВ ЗА ЦИКЛЫ И TRAVELDOLLARS
- БОНУС ЖИЗНЕННОГО СТИЛЯ WINGS & WHEELS
- БОНУС WINGS

ПРЕДСТАВИТЕЛЬ С 3 ЗВЕЗДАМИ (3*)

ТРЕБОВАНИЯ ПО КЛИЕНТАМ



12 ПРОДАЖ СЛЕВА / 12 ПРОДАЖ СПРАВА

Для сохранения ранга Партнера с 3 звездами, партнер должен совершить 12 продаж слева / 12 продаж справа.

ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ И БОНУСЫ

- ПРИЗНАНИЕ
- ПРЯМОЕ ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ
- БОНУСЫ ОТ ЛИЧНЫХ ПРОДАЖ
- ЕЖЕНЕДЕЛЬНЫЕ БОНУСЫ (МАКСИМУМ \$2000 В НЕДЕЛЮ)
- TRAVELDOLLARS ПРИ УСЛОВИИ МАКСИМАЛЬНОЙ ВЫПЛАТЫ В \$2000 СУММАРНОГО ЗНАЧЕНИЯ БОНУСОВ ЗА ЦИКЛЫ И TRAVELDOLLARS
- ЕЖЕМЕСЯЧНОЕ ОСТАТОЧНОЕ ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ, \$8/ЦИКЛ, МАКСИМУМ \$150/МЕСЯЦ
- БОНУС ЖИЗНЕННОГО СТИЛЯ WINGS & WHEELS
- БОНУС WINGS

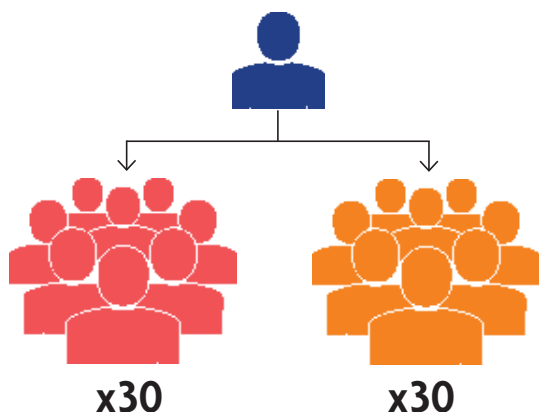
СТАРШИЙ ПАРТНЕР (SR)

СТАТУС

ТРЕБОВАНИЯ ПО КЛИЕНТАМ

ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ И БОНУСЫ

КВАЛИФИЦИРОВАННЫЙ
ПАРТНЕР (Q)



Тридцать (30) действующих клиентов из левой Бинарной команды и тридцать (30) действующих клиентов из правой Бинарной команды. Также носит название «30/30».

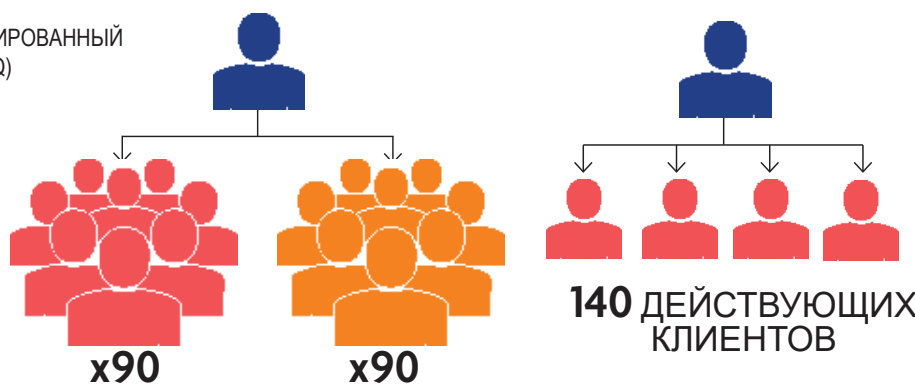
Только в целях соответствия требованиям ранга, на уровне Старший партнер и выше, каждая продажа клиенту Platinum DreamTrips засчитывается за две продажи (два клиента).

- ПРЯМОЕ ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ
- БОНУСЫ ОТ ЛИЧНЫХ ПРОДАЖ
- ЕЖЕНЕДЕЛЬНЫЕ БОНУСЫ (МАКСИМУМ \$2000 В НЕДЕЛЮ)
- ЕЖЕМЕСЯЧНОЕ ОСТАТОЧНОЕ ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ, \$10/ЦИКЛ (МАКСИМУМ ДО \$500 В МЕСЯЦ)
- TRAVELDOLLARS ПРИ УСЛОВИИ МАКСИМАЛЬНОЙ ВЫПЛАТЫ В \$2000 СУММАРНОГО ЗНАЧЕНИЯ БОНУСОВ ЗА ЦИКЛЫ И TRAVELDOLLARS
- БОНУС ЖИЗНЕННОГО СТИЛЯ WINGS & WHEELS
- БОНУС WINGS

ДИРЕКТОР (DIR)

СТАТУС ТРЕБОВАНИЯ ПО КЛИЕНТАМ ТРЕБОВАНИЯ ЛИНЕЙНОЙ ПРЕЕМСТВЕННОСТИ ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ И БОНУСЫ

КВАЛИФИЦИРОВАННЫЙ
ПАРТНЕР (Q)



Девяносто (90) Действующих клиентов из левой Бинарной команды и девяносто (90) Действующих клиентов из правой Бинарной команды.

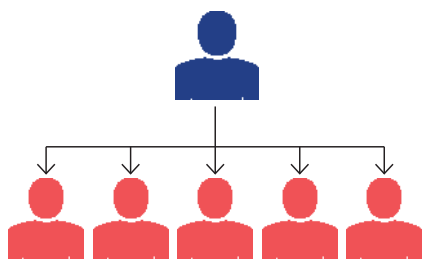
Не более девяноста (90) засчитывается по одной линии.

- ПРЯМОЕ ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ
- БОНУСЫ ОТ ЛИЧНЫХ ПРОДАЖ
- ЕЖЕНЕДЕЛЬНЫЕ БОНУСЫ (МАКСИМУМ \$2000 В НЕДЕЛЮ)
- ЕЖЕМЕСЯЧНОЕ ОСТАТОЧНОЕ ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ, \$15/ЦИКЛ (МАКСИМУМ ДО \$2000 В МЕСЯЦ)
- TRAVELDOLLARS ПРИ УСЛОВИИ МАКСИМАЛЬНОЙ ВЫПЛАТЫ В \$2000 СУММАРНОГО ЗНАЧЕНИЯ БОНУСОВ ЗА ЦИКЛЫ И TRAVELDOLLARS
- БОНУС ЖИЗНЕННОГО СТИЛЯ WINGS & WHEELS
- БОНУС WINGS

ДИРЕКТОР ПО МАРКЕТИНГУ (MD)

СТАТУС ТРЕБОВАНИЯ ЛИНЕЙНОЙ ПРЕЕМСТВЕННОСТИ ТРЕБОВАНИЯ К ЗАРАБОТКУ ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ И БОНУСЫ

ДИРЕКТОР (DIR)



400 ДЕЙСТВУЮЩИХ КЛИЕНТОВ

Не более двухста (200) засчитывается по одной линии.

Суммарно \$6750 за предыдущие три календарных месяца, в среднем \$2250/месяц. (TravelDollars включены)

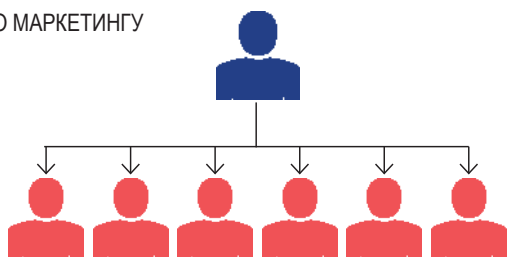
- ПРЯМОЕ ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ
- БОНУСЫ ОТ ЛИЧНЫХ ПРОДАЖ
- ЕЖЕНЕДЕЛЬНЫЕ БОНУСЫ (МАКСИМУМ \$5000 В НЕДЕЛЮ)
- ЕЖЕМЕСЯЧНОЕ ОСТАТОЧНОЕ ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ, \$15/ЦИКЛ (МАКСИМУМ ДО \$5000 В МЕСЯЦ)
- TRAVELDOLLARS ПРИ УСЛОВИИ МАКСИМАЛЬНОЙ ВЫПЛАТЫ В \$5000 СУММАРНОГО ЗНАЧЕНИЯ БОНУСОВ ЗА ЦИКЛЫ И TRAVELDOLLARS
- БОНУС ЖИЗНЕННОГО СТИЛЯ WINGS & WHEELS
- БОНУС WINGS

Чтобы ранг Директора сохранился, ваш заработок за последние три месяца должен составлять по меньшей мере \$6 750.

РЕГИОНАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ПО МАРКЕТИНГУ (RMD)

ПОЛУЧЕННЫЙ РАНГ ТРЕБОВАНИЯ ЛИНЕЙНОЙ ПРЕЕМСТВЕННОСТИ ТРЕБОВАНИЯ К ЗАРАБОТКУ ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ И БОНУСЫ

ДИРЕКТОР ПО МАРКЕТИНГУ (MD)



900 ДЕЙСТВУЮЩИХ КЛИЕНТОВ

Не более трехста (300) засчитывается по одной линии.

Суммарно \$15 750 за предыдущие три календарных месяца, в среднем \$5250/месяц. (TravelDollars включены)

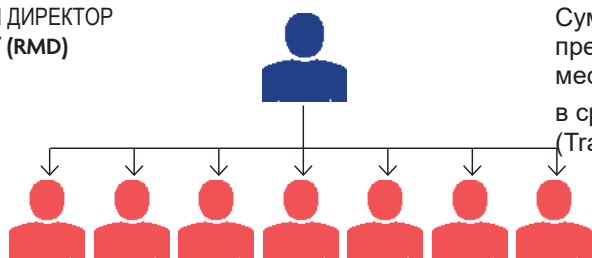
- ПРЯМОЕ ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ
- БОНУСЫ ОТ ЛИЧНЫХ ПРОДАЖ
- ЕЖЕНЕДЕЛЬНЫЕ БОНУСЫ (МАКСИМУМ \$10 000 В НЕДЕЛЮ)
- ЕЖЕМЕСЯЧНОЕ ОСТАТОЧНОЕ ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ, \$15/ЦИКЛ (МАКСИМУМ ДО \$10 000 В МЕСЯЦ)
- TRAVELDOLLARS ПРИ УСЛОВИИ МАКСИМАЛЬНОЙ ВЫПЛАТЫ В \$10 000 СУММАРНОГО ЗНАЧЕНИЯ БОНУСОВ ЗА ЦИКЛЫ И TRAVELDOLLARS
- ЕЖЕМЕСЯЧНЫЙ БОНУС DREAMCAR В РАЗМЕРЕ \$1000
- БОНУС WINGS

Чтобы ранг РДМ сохранился, ваш заработок за последние три месяца должен составлять по меньшей мере \$15 750.

ДИРЕКТОР ПО МАРКЕТИНГУ НА УРОВНЕ СТРАНЫ (NMD)

ПОЛУЧЕННЫЙ РАНГ ТРЕБОВАНИЯ ЛИНЕЙНОЙ ПРЕЕМСТВЕННОСТИ ТРЕБОВАНИЯ К ЗАРАБОТКУ ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ И БОНУСЫ

РЕГИОНАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР
ПО МАРКЕТИНГУ (RMD)



1,800 ДЕЙСТВУЮЩИХ КЛИЕНТОВ

Не более шестиста (600) засчитывается по одной линии.

Суммарно \$31 500 за предыдущие три календарных месяца, в среднем \$10 500/месяц. (TravelDollars включены)

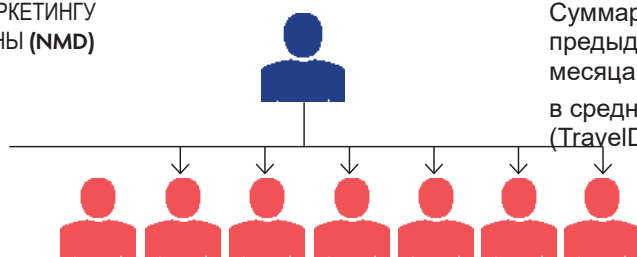
- ПРЯМОЕ ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ
- БОНУСЫ ОТ ЛИЧНЫХ ПРОДАЖ
- ЕЖЕНЕДЕЛЬНЫЕ БОНУСЫ (МАКСИМУМ \$20 000 В НЕДЕЛЮ)
- ЕЖЕМЕСЯЧНОЕ ОСТАТОЧНОЕ ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ, \$15/ЦИКЛ (МАКСИМУМ ДО \$20 000 В МЕСЯЦ)
- TRAVELDOLLARS ПРИ УСЛОВИИ МАКСИМАЛЬНОЙ ВЫПЛАТЫ В \$20 000 СУММАРНОГО ЗНАЧЕНИЯ БОНУСОВ ЗА ЦИКЛЫ И TRAVEL-DOLLARS
- ЕЖЕМЕСЯЧНЫЙ БОНУС DREAMCAR В РАЗМЕРЕ \$1000
- БОНУС WINGS

Чтобы ранг ДМС сохранился, ваш заработок за последние три месяца должен составлять по меньшей мере \$31 500.

ДИРЕКТОР ПО МЕЖДУНАРОДНОМУ МАРКЕТИНГУ (IMD)

ПОЛУЧЕННЫЙ РАНГ ТРЕБОВАНИЯ ЛИНЕЙНОЙ ПРЕЕМСТВЕННОСТИ ТРЕБОВАНИЯ К ЗАРАБОТКУ ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ И БОНУСЫ

ДИРЕКТОР ПО МАРКЕТИНГУ
НА УРОВНЕ СТРАНЫ (NMD)



3,000 ДЕЙСТВУЮЩИХ КЛИЕНТОВ

Не более одной тысячи (1000) засчитывается по одной линии.

Суммарно \$31 500 за предыдущие три календарных месяца, в среднем \$10 500/месяц. (TravelDollars включены)

- ПРЯМОЕ ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ
- БОНУСЫ ОТ ЛИЧНЫХ ПРОДАЖ
- ЕЖЕНЕДЕЛЬНЫЕ БОНУСЫ (МАКСИМУМ \$25 000 В НЕДЕЛЮ)
- ЕЖЕМЕСЯЧНОЕ ОСТАТОЧНОЕ ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ, \$15/ЦИКЛ (МАКСИМУМ ДО \$50 000 В МЕСЯЦ)
- TRAVELDOLLARS ПРИ УСЛОВИИ МАКСИМАЛЬНОЙ ВЫПЛАТЫ В \$25 000 СУММАРНОГО ЗНАЧЕНИЯ БОНУСОВ ЗА ЦИКЛЫ И TRAVELDOLLARS
- ЕЖЕМЕСЯЧНЫЙ БОНУС DREAMCAR В РАЗМЕРЕ \$1500
- БОНУС DREAMHOME ДО \$3000 ЕЖЕМЕСЯЧНО
- БОНУС WINGS

Чтобы ранг ДМС сохранился, ваш заработок за последние три месяца должен составлять по меньшей мере \$31 500. **14**

ИНФОРМАЦИЯ О ПОЛУЧЕНИИ ОПЛАТЫ

ЕЖЕНЕДЕЛЬНЫЙ РАСЧЕТНЫЙ ПЕРИОД

Еженедельные бонусы выплачиваются каждую пятницу с задержкой в одну неделю. Еженедельный расчетный период начинается в субботу в 00:00:01 по центральному времени и заканчивается в пятницу в 23:59:59 по центральному времени (см. пример недели ниже).

Пример недели						
Воскресенье	Понедельник	Вторник	Среда	Четверг	Пятница	Суббота
						НАЧАЛО
					КОНЕЦ	
					ПЛАТЕЖНЫЙ ДЕНЬ	

ЕЖЕМЕСЯЧНЫЙ РАСЧЕТНЫЙ ПЕРИОД

Ежемесячные остаточные вознаграждения выплачиваются ежемесячно, на пятнадцатый день месяца, следующего за концом ежемесячного расчетного периода. Ежемесячный расчетный период начинается в первый день каждого месяца в 00:00:01 по центральному времени и заканчивается в последний день каждого месяца в 23:59:59 по центральному времени (см. пример месяца ниже).

Пример месяца						
Воскресенье	Понедельник	Вторник	Среда	Четверг	Пятница	Суббота
1 НАЧАЛО	2	3	4	5	6	7
8	9	10	11	12	13	14
15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28
29	30 КОНЕЦ	1	2	3	4	5
6	7	8	9	10	11	12
13	14	15 ПЛАТЕЖНЫЙ ДЕНЬ	16	17	18	19

ИСТЕЧЕНИЕ СРОКА ДЕЙСТВИЯ ЗАСЧИТАННЫХ ПРОДАЖ - СЧЕТЧИК ОБНУЛЯЕТСЯ

НЕКВАЛИФИЦИРОВАННЫЕ ПАРТНЕРЫ

Если вы не являетесь Квалифицированным партнером, но были Действующим партнером на протяжении 8 полных еженедельных платежных периодов, все засчитанные продажи, которые не были использованы для формирования циклов, истекут в течение 4 полных еженедельных платежных периода и счетчик продаж обнуляется.

Пока вы остаетесь Действующим партнером, ваш еженедельный объем продаж действителен в течение 26 полных еженедельных циклов.

ИСТЕЧЕНИЕ СРОКА ДЕЙСТВИЯ ЕЖЕМЕСЯЧНОГО ОБЪЕМА ПРОДАЖ

Ежемесячный объем продаж, из которого не складывается цикл, истекает в конце месяца и не переносится на следующий ежемесячный платежный период.

СРОК ИСТЕЧЕНИЯ ЛЬГОТНОГО ПЕРИОДА ПЕРИОДИЧЕСКОГО ЗАКАЗА (ДЕЙСТВУЮЩИЙ)

По истечению первых восьми (8) ПОЛНЫХ еженедельных платежных периода, если вы, являясь Квалифицированным партнером или выше, становитесь Недействующим или ваш ранг понижается по какой бы то ни было причине, вам предоставляется четырехнедельный льготный период для восстановления утраченного ранга. Льготный период начинается на день, следующий за последним днем, когда вы выполняли требования по квалификации. Если вы не восстановите свой ранг в течение льготного периода, все Засчитанные продажи истекут и счетчики будут обнулены.

В течение календарного года может быть несколько льготных периодов. Чтобы вернуть статус Действующий, необходимо обновить учетную запись до следующей даты выставления счета. Если, к примеру, ваш периодический заказ не был обработан 21 июля, у вас бы начался льготный период. Если бы вы исправили ситуацию до 21 августа, вы бы снова стали Действующим партнером и продолжили оплату в нормальном режиме с 21 августа. Если до 21 августа ничего бы не изменилось, ваш статус поменялся бы на Неактивный и, в то же время, новый объем бы не накапливался (но уже накопленный объем никуда бы не делся). Если учетная запись не была восстановлена за два пропущенных месяца, до наступления третьей даты периодического заказа (в нашем примере это 21 сентября), и платеж не был сделан, все счетчики объема продаж будут сброшены.

МЕСЯЧНЫЙ ЛЬГОТНЫЙ ПЕРИОД ДЛЯ РАНГА

Партнерам с рангом Старший партнер и выше предлагаются 2 месячных льготных периода для ранга в год. Такой льготный период можно использовать дважды в год, но не два месяца подряд. Месячный льготный период для ранга не зависит от льготного периода периодического заказа.

Например: если вы являетесь Старшим партнером на начало июля, но не выполняете требования для Старшего партнера при подсчете рангов в конце месяца к 1 августа, вы, как Старший партнер, получите вознаграждения за июль, а также будете получать еженедельные вознаграждения в течение августа. Однако, если вы не восстановите ранг Старшего партнера к концу августа, вы не получите ежемесячное вознаграждение за август в сентябре и не будете иметь право на месячный льготный период для ранга до тех пор, пока не восстановите ранг Старшего партнера.

Месячный льготный период для ранга может начаться только с началом календарного месяца. Если вы не находитесь в месячном льготном периоде для ранга и ваш объем продаж падает ниже объема, необходимого для сохранения ранга в течение еженедельного платежного периода, то это не спровоцирует наступление месячного льготного периода для ранга и в начале еженедельного платежного периода вы получите вознаграждение в соответствии с вашим текущим рангом.

МАКСИМАЛЬНЫЕ ВЫПЛАТЫ ПО РАНГУ

Для каждого ранга существует максимальная сумма, которую можно заработать в неделю и в месяц. Вам не будет выплачиваться больше максимальной суммы, независимо от числа циклов, завершаемых в платежном периоде. Если начинает действовать правило 65%, вы сможете использовать те циклы, завершаемые за неделю, которые не доходят до границы максимальных ежемесячных вознаграждений.

ЕЖЕНЕДЕЛЬНЫЕ МАКСИМУМЫ

РАНГ	МАКСИМАЛЬНАЯ СУММА
Квалифицированный (Q)	US\$2,000
Старший партнер (SR)	US\$2,000
Директор (DIR)	US\$2,000
Директор по маркетингу (MD)	US\$5,000
Региональный директор по маркетингу (RMD)	US\$10,000
Директор по маркетингу на уровне страны (NMD)	US\$20,000
Директор по международному маркетингу (IMD)	US\$25,000

ЕЖЕМЕСЯЧНЫЕ МАКСИМУМЫ

РАНГ	МАКСИМАЛЬНАЯ СУММА
3*	US\$150
SR	US\$500
DIR	US\$2,000
MD	US\$5,000
RMD	US\$10,000
NMD	US\$20,000
IMD	US\$50,000

Пример: Мэри - Директор. На последний день месяца к 23:59:59 в ее Ежемесячном объеме продаж есть 333 засчитанных продажи слева и 600 засчитанных продажи справа. При запуске процесса назначения бонусов, ей засчитывается 111 циклов ($333 \div 3 = 111$). Так как Мэри - Директор, она ограничена \$2000 в месяц (в данном случае это 133 цикла), таким образом, ее Ежемесячное остаточное вознаграждение в этом месяце доходит до \$2000, и попадает под правило 65% выплат.



ПРИЛОЖЕНИЕ

TravelDollars ПОЛИТИКА ВЫКУПА

Политика выкупа TravelDollars доступна в вашем бэк-офисе в инструментах поддержки

ROVIA BUCKS

Полные положения и условия для Rovia Bucks, включая подробную политику возмещения, можно найти на сайте dreamtrips.com.

ПОЛИТИКА БОНУСОВ DREAMHOME

На уровне Директора по международному маркетингу, вы можете претендовать на получение бонуса DreamHome. Чтобы получать бонус, вам необходимо предоставить рекламное изображение и биографию.

WorldVentures обязуется выдавать бонус в размере актуального платежа за жилье, не превышающего \$3000 (например, если вы платите за жилье \$2500, вы получите только \$2500).

Вы будете получать бонус DreamHome до тех пор, пока вы поддерживаете статус ДММ и занимаете соответствующее жилье.

БОНУСНЫЙ БИЗНЕС-ЦЕНТР

Если вы сгенерировали по крайней мере \$25000 дохода от одного бизнес-центра в течение одного календарного месяца, вы получаете право на бонусный бизнес-центр - единоразовое создание бизнес-центра и его размещение над бизнес-центром, который сгенерировал доход, необходимый для получения бонуса. Заявку на получение бонусного бизнес-центра необходимо направить в течение 30 дней с получения дохода.

Исходный бизнес-центр будет напрямую спонсироваться новым, таким образом создавая линию линейной преемственности.

Право собственности нового бизнес-центра не должно отличаться от права собственности исходного бизнес-центра. Новый центр запрещается продавать или передавать за исключением случаев, предусмотренных политиками и процедурами WorldVentures.

Бонусный бизнес-центр можно получить на основании дохода исходного бизнес-центра только однажды. Новый бизнес-центр также может помочь вам получить еще один бонусный бизнес-центр, если его доход в течение одного календарного месяца составит по крайней мере \$25 000

ВЫДЕЛЕНИЕ РАЗРЕШЕНИЙ НА ОСВОБОЖДЕНИЕ ОТ ЕЖЕМЕСЯЧНЫХ СБОРОВ

Партнеры, которые были Действующими партнерами на 3 февраля, 2017 или ранее, имеют возможность получить освобождение от ежемесячных сборов за пользование БСП до тех пор, пока они сохраняют свой статус или в течение льготного периода. В случае успешной обработки первоначального(-ых) платежа(-ей) за продукт ИЛИ ежемесячного(-ых) платежа(-ей) за 4 Клиентов, вы освобождаетесь от ежемесячных сборов за пользование БСП в следующем месяце до тех пор, пока вы остаетесь Квалифицированным партнером. Таким образом, вы генерируете платежи от 4 Клиентов (или комбинацию новых Клиентов и ежемесячных платежей от существующих Клиентов в Июле и освобождаетесь от платежей в Августе.

Выделение разрешений на освобождение от ежемесячных сборов Бизнес-центру Партнера, который меняет статус на неактивный или отмененный, становится недействительным, даже если бизнес-центр позже возобновляет деятельность.

Однако, новые Партнеры, которые присоединились к программе после 4 февраля, 2017, не будут иметь право на получение освобождения от ежемесячных сборов за использование БСП.

ВЫДЕЛЕНИЕ РАЗРЕШЕНИЙ НА УЧАСТИЕ В БИНАРНОЙ СТРУКТУРЕ

Партнеры, которые были Действующими партнерами на 3 февраля, 2017 или ранее, с Партнерами в обеих сторонам Бинарной структуры, смогут продолжать размещать Партнеров по обеим сторонам своей Бинарной структуры, даже если требование трех личных клиентских продаж не было выполнено.

СПЕЦИАЛЬНЫЕ ПРОГРАММЫ

Время от времени WorldVentures представляет специальные программы, которые могут включать дискреционные или уцененные продукты и цены, а также системы вознаграждений.

ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

Участие в Плане вознаграждений WorldVentures попадает под действие Условий и положений Приложения и Соглашения независимых партнеров WorldVentures, а также Политик и процедур WorldVentures. План вознаграждений включен в Партнерское соглашение. В случае несоответствия Плана вознаграждений WorldVentures любым положениям Партнерского соглашения, План вознаграждений имеет преимущественную силу.

ВОЗВРАТ И ВОЗМЕЩЕНИЕ

WorldVentures оставляет за собой право взыскать Засчитанные продажи или объемы продаж или вознаграждения, выплаченные в любое время, если покупка любого вида, за которую было получено вознаграждение, была возмещена Клиенту.

ЭФФЕКТИВНЫЙ ПЕРИОД

План вознаграждений вступает в силу с 28 июля, 2018, если не будет дополнено или изменено WorldVentures Marketing, LLC.

ГЛОССАРИЙ ТЕРМИНОВ

Действующий партнер - партнер, который оплатил первоначальный платеж за БСП и ежемесячный взнос за пользование БСП и является правомочным на накопление Засчитанных продаж и объемов продаж для получения бонусов и вознаграждений.

Действующий клиент - клиент, у которого есть действующее и оплаченное членство DreamTrips на текущий календарный месяц.

Бинарная структура - группа бизнес-центров Партнера, размещенная в Бинарном дереве Партнером в прямой или опосредованной связи с бизнес-центром Партнера.

Бинарный родитель - партнерский бизнес-центр, расположенный непосредственно над вами в Бинарной структуре.

Бинарное дерево - структура, состоящая из бизнес-центров, которые входят в Бинарную структуру.

Бизнес-центр - узел или положение в Бинарном дереве, созданный путем регистрации Партнера, который отслеживает продажи Партнера и его Бинарной структуры.

Компания - представительство WorldVentures Marketing, LLC.

Клиент - лицо, которое приобрело членский продукт WorldVentures для личного использования. Клиент может также являться Партнером WorldVentures, который купил членский продукт WorldVentures для личного использования. Клиент рынка DreamTrips считается "Клиентом" исключительно в целях подсчета Засчитанных продаж по линейной преемственности для получения бонуса жизненного стиля Wings & Wheels.

Нисходящая линия - каждый клиент и партнер, зарегистрированный непосредственно ниже Партнера и его/ее Структуры линейной преемственности, представляет собой одну "ногу" в Структуре линейной преемственности Партнера. В Бинарной структуре, каждый бизнес-центр имеет две ноги - одну левую и одну правую.

Инициатор - партнер, который зарегистрировал другого Партнера, предоставив ему возможность занятия бизнесом, или Клиента. Обычно инициатор является также Спонсором нового Партнера.

Недействующий - термин, который используется для описания Партнера или Клиента, которые не являются Действующими.

Линейная преемственность или Структура линейной преемственности - ноги в структуре партнерского маркетинга, которые, начало которым было положено, когда Партнер стал спонсором другого Партнера или Клиента, и которые затем выросли за счет привлечения других Партнеров и Клиентов. Линейная преемственность или Структура линейной преемственности Партнера по своему устройству напоминает семейное дерево спонсоров. Оно происходит тех, кого Партнер пригласил лично и тех, кого пригласили те, кого пригласили лично. Спилловер не добавляется в Линейную преемственность.

Личный клиент - это клиент, которому Партнер лично продал членский продукт WorldVentures.

Ранг - уровень поощрения, достигаемый Партнером в соответствии с Планом вознаграждений WorldVentures.

Партнерское соглашение - договор между Компанией и каждым Партнером, состоящее из Приложения и соглашения независимых партнеров, Политик и процедур WorldVentures, Планом вознаграждений WorldVentures, а также Форма регистрации юридического лица (где применимо), все документы в существующей форме и с поправками, внесенными WorldVentures по собственному усмотрению и принятые Партнером. Эти документы в совокупности носят название "Партнерское соглашение".

Бизнес-система партнеров (БСП) - онлайн-инструмент, включающий персонализированный веб-сайт и систему бэк-офиса, а также курс дистанционного обучения и доступ к необходимым

инструментам маркетинга и продаж, призванный помочь Партнерам в построении бизнеса в WorldVentures.

Засчитанные продажи - баллы, начисляемые за каждый проданный продукт.

Объем продаж - количество продуктов WorldVentures, за которое назначается вознаграждение, Генерируется Партнером или его/ее Бинарной структурой либо Структурой линейной преемственности. Объем продаж не включает Бизнес-систему партнеров или маркетинговые материалы.

Спонсор - Партнер, которому зачисляется ближайшая Линейная преемственность, когда в Компании регистрируется новый Партнер или Клиент, и которому присваиваются Зачисленные продажи или Объемы продаж от клиентских продаж внутри Бинарной структуры или Структуры линейной преемственности Партнера.

Все деньги рассчитываются и все платежи обрабатываются WorldVenture в долларах США (\$). Любые платежи произведенные с использованием кредитной или дебетовой карты, выпущенной за пределами США, могут подвергаться колебаниям обменного курса и комиссионным вознаграждениям, которые определяются эмитентом карты и которые находятся вне зоны контроля WorldVentures.



WORLDVENTURES™

WorldVentures Marketing, LLC, 5100 Tennyson Parkway, Plano, TX 75024

Представительство WorldVentures Marketing, LLC
5 Нарышкинская аллея, д.5, Москва, 125167