



WorldVentures™

KIFIZETÉSI TERV
MAGYARORSZÁG
WorldVentures Marketing, LLC

Módosítva 2018. július 28.
Hatályos 2018. július 28-tól 2018. október 26-ig

TARTALOMJEGYZÉK

BEVEZETÉS	4
JUTALÉKOK ÉS BÓNUSZOK.....	6
KÖZVETLEN JUTALÉK.....	6
SZEMÉLYI ÉRTÉKESÍTÉSI BÓNUSZOK.....	6
TRAININGDOLLARS	6
WINGS BÓNUSZ	7
SZÁRNYAK ÉS KEREKEK ÉLETSTÍLUS BÓNUSZ PROGRAM	7
HETI CSAPATBÓNUSZOK	8
TRAVEL DOLLARS	8
HAVI MARADÉK JUTALÉKOK	8
CSAK-ÜGYFÉL KREDIT AUTO-EGYENLEG.....	9
65% KIFIZETÉSI MAXIMUM SZABÁLY	9
DREAMCAR BÓNUSZ	9
DREAMHOME BÓNUSZ	9
PROMÓCIÓS SZINTEK	10
AKTÍV KÉPVISELŐ (AR)	10
MINŐSÍTETT KÉPVISELŐ (Q).....	10
1 CSILLAGOS KÉPVISELŐ (1*).....	11
2 CSILLAGOS KÉPVISELŐ (2*).....	11
*RISING STAR BÓNUSZ	11
3 CSILLAGOS KÉPVISELŐ (3*).....	11
VEZETŐ KÉPVISELŐ (SR).....	12
IGAZGATÓ(DIR)	12
MARKETING IGAZGATÓ (MD)	13
TERÜLETI MARKETING IGAZGATÓ (RMD).....	13
ORSZÁGOS MARKETING IGAZGATÓ (NMD)	14
NEMZETKÖZI MARKETING IGAZGATÓ (IMD)	14
RÉSZLETEK AZ ÖNNEK TÖRTÉNŐ KIFIZETÉS MÓDJÁRÓL.....	15
HETI FIZETÉSI IDŐSZAK	15
HAVI FIZETÉSI IDŐSZAK.....	15
LEGMAGASABB KIFIZETÉS RANGSOR SZERINT.....	16

FÜGGELÉK.....	16
ÉRTÉKESÍTÉSI KREDITEK LEJÁRATA - SZÁMLÁLÓ NULLÁZ.....	16
HAVI RANG SZERINTI TÜRELMİ IDŐ.	16
TRAVELDOLLARS VISSZAVÁLTÁSI SZABÁLYZAT.....	18
DREAMHOME BÓNUSZ SZABÁLYZAT	18
BÓNUSZ ÜZLETI KÖZPONT	18
KÜLÖNLEGES PROGRAMOK	18
ÁLTALÁNOS	18
VISSZATERHELÉSEK ÉS VISSZATÉRÍTÉSEK	18
Kifejezések szójegyzéke	19

BEVEZETÉS

A WorldVentures egy olyan közösség, amely arra ösztönzi Független Képviselőit, hogy osszák meg szervezett utazás iránti szenvedélyüket azáltal, hogy bevezetik az ügyfeleket a DreamTrips™ tagság-családba, létrehozva azt, amit “társadalmi kereskedelemnek” nevezünk.

Ma egyre több utazó dönt úgy, hogy utazási ügynök segítségével nélkül tervezi meg utazását. Ehelyett az online foglalási eszközökhöz fordulnak a tökéletes üdülés megtervezéséhez. A DreamTrips tagság útján ez a folyamat sokkal egyszerűbbé és könnyebbé válik, mivel az ügyfelek így egy helyen több ezer utazást találhatnak, kiváló minőségű szállásokkal és programokkal együtt. A megszervezett csoportos utazás révén ügyfeleinknek kimagasló élményekben lehet részük, és bekapcsolódhatnak a hasonló gondolkodású emberek globális közösségébe.

Képviselőink a DreamTrips tagságát számos módon mutatják be a potenciális ügyfeleknek, többek között személyes találkozókra, a közösségi média útján, Utazás Party-kon, bemutatókon és számos egyéb lehetőség igénybevételével. Ezzel a sokféle tagsági móddal arra ösztönözzük a Képviselőket, hogy válasszák ki a társadalmi kereskedelemnek azt a módját, amely legjobban megfelel életmódjuknak, személyiségüknek és céljaiknak.

A KÉPVISELŐK ÉS AZ ÜGYFELEK KÖZÖTTI KÜLÖNBSÉG

A WorldVentures kompenzációs tervnél fontos megérteni a képviselők és az ügyfelek közötti különbséget. A képviselők kizárólag üzlettel foglalkoznak, értékesítik a WorldVentures termékeket az Ügyfeleknek. Az Ügyfél a DreamTrips tagsági termékcsalád végfelhasználója, aki kizárólag magán célokra használja a termékeket. A Képviselők kizárólag a WorldVentures termékek Ügyfeleknek történő értékesítéséért (mind a személyes eladásai, mind pedig a Downline Reprezentatív Csoport értékesítések tekintetében) kapják a kompenzációt. Nincsenek jutalékok új Képviselők beszerzéséért, és nincs semmilyen, Képviselői kifizetésből származtatott kompenzáció.

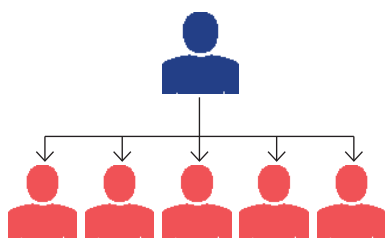
HOGYAN VÁLHAT AKTÍV KÉPVISELŐVÉ

Nagy örömmel tölt el bennünket az Ön érdeklődése a WorldVentures család tagsága iránt! Először is - annak érdekében, hogy elkezdhessük, meg kell ismerkednie termékeinkkel, értékesítési technikáinkkal, értékesítési segédanyagainkkal és a háttériródi támogatással. Ebből a célból minden Képviselőnek meg kell vásárolnia egy Képviselői Üzleti Rendszert (RBS) az egyszeri kezdeti díjért és az azt követő havi díjakért. Ez egy olyan online forrás, amely magában foglalja a háttériródi értékesítési rendszert, a személyre szabott marketing weboldalt, az online oktatási rendszert és számos olyan eszközt, amelyek segítenek vállalkozása építésében. Kérjük, vegye figyelembe, hogy ez az egyetlen költség, amellyel a WorldVentures képviselőjévé válhat. Nem kívánjuk meg semmilyen termék vagy további értékesítési segédeszköz megvásárlását. Az RBS-t fizetés ellenében biztosítjuk az Ön számára, és ebből a költségből nincs engedmény.

Miután létrehozta RBS rendszerét, és elfogadta a Képviselői Megállapodást, hivatalosan aktív képviselővé lesz! Gratulálunk! Ahhoz, hogy jogosult legyen jutalékokra és jutalmakra, Aktív Képviselőnek kell lennie, érvényes Képviselői Megállapodással, és be kell tartania a Képviselői Megállapodás valamennyi feltételét. A bináris jutalékban való részvétel minimuma megkívánja, hogy először három személyes ügyfél-értékesítést érjen el, és bizonyos jutalékok és bónuszok megkövetelik, hogy a jogosultság előtt elérjenek egy adott “rangot” (lásd a 10. oldalon kezdődő Promóciós Szintek részt).

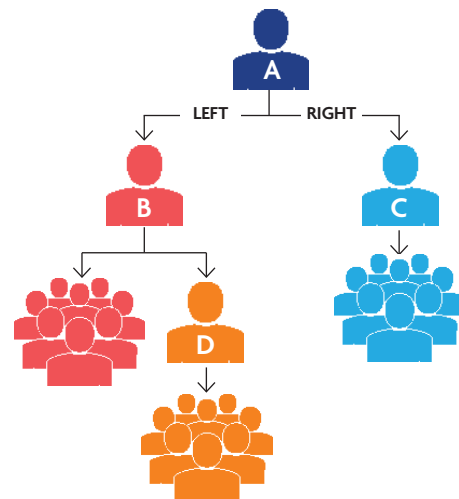
VONAL SZERVEZET

A szervezeti felépítés egyszerű, mivel Képviselők és Ügyfelek szponzorálásán alapul. Ha Ön személyesen szponzorál 7 Képviselőt vagy Ügyfelet, akkor Önnek 7 lemenő vonala lesz. A vonalak függetlenek egymástól. Az Ön Vonal Szervezete csak a közvetlen szponzorálási vonal által hozzáadott Képviselőket és Ügyfeleket tartalmazza, és független a Bináris Szervezettől. Ez a kapcsolat egy szülő-gyermek viszonyhoz hasonlítható, amelyben Ön a személyi szponzor.



BINÁRIS SZERVEZET

A Bináris Szervezet kettesével épül fel, és magában foglalja a Képviselőket az Ön szervezetében (Az Ügyfeleknek nincs helye a Bináris Fában). Minden képviselőnek van egy bal oldala és egy jobb oldala, és mindkét oldalon csak egy képviselővel lehet kapcsolatban. Íme egy példa.



A példában az A képviselőnek van egy szponzorált kapcsolata a bal oldalon, ez B képviselő, és egy szponzorált kapcsolata a jobb oldalon, ez C képviselő. A B és C képviselőnek nincs kapcsolatuk egymással, de mindegyikük rendelkezik alattuk levő Bináris Szervezetekkel, csakúgy, mint az "A" képviselő.

Ha az A képviselő egy másik képviselőt (D képviselő) szponzorál, D képviselőt B vagy C alatt kell elhelyeznie. Az A képviselő (a Szponzor) dönti el, hogy D képviselő hová kerül. A D képviselő átkerül B vagy C szervezetébe. Ezt "átszivárgásnak" hívják. A képviselőnek lehetnek képviselői a Bináris Fájában, akik nem a saját vonalában vannak átszivárgás következtében. Ezek a Képviselők a Bináris Szervezet részét képezik, de nem részesei az illető Vonalszervezetének.

Ha már teljesített három személyes Ügyfél eladást, akkor hozzáférést nyer a Binárishoz és elhelyezhet a hálózatában lévő Képviselőket a Bináris Szervezet mindkét oldalán.

ÜGYFÉL ÉRTÉKESÍTÉS

Adott esetben az Ügyfél Értékesítési Kreditek a Bináris Szervezetben kerülnek jóváírásra, kezdve a képviselővel, aki személyesen hozta létre az üzletet, majd felfelé a hálózatán.

A WorldVentures megalkotta a "Termékek és jutalékok táblázatát"-t, amely tartalmazza az aktuális termékeket, árképzést és értékesítési krediteket vagy értékesítési mennyiséget, melyek az egyes termékek eladásához kapcsolódnak. Ez a táblázat a háttér-irodában és a www.worldventures.biz oldalon található.

Kérjük, olvassa el ezt a táblázatot a részletekért.



JUTALÉKOK & BÓNUSZOK

KÖZVETLEN JUTALÉK

Közvetlen jutalékot szerezhet bizonyos termékek első értékesítésével. Kérjük, tekintse meg a termékek és jutalékok táblázatát a háttérírodában a kijelölt termék (-ek) és a közvetlen jutalék összege tekintetében. A Közvetlen jutalék akkor kerül kifizetésre, ha Ön egy új ügyfél beiratkoztatója.

SZEMÉLYI ÉRTÉKESÍTÉSI BÓNUSZOK

A személyi értékesítési bónusz a DreamTrips tagsági termékcsalád három új ügyfélnek személyes szponzorálásával elért értékesítési mennyiségért jár egy legfeljebb 28 napos gördülő időszakon belül. Ha Ön, mint Szponzor, ugyanazon a 28 napos gördülő időszak alatt több mint egy, 3 új ügyfél-tagot tartalmazó csoportból teljesít értékesítést, akkor egy másik bónuszt kaphat. A bónusz kifizetési ráták az eladott tagsági terméktípusoktól függően változnak, ezért kérjük, a bónusz-konfigurációért olvassa el a Termékek és jutalékok táblázatot a háttér-irodájában. Az új ügyfelek 28 napig számítanak a személyi értékesítési bónusz elszámolásába. Minden alkalommal, amikor 3 új vásárló vásárol egy tagságot, beleértve a 3 DreamTrips *, DreamTrips Gold vagy DreamTrips Platinum ügyfelek vegyes csoportjait is, a képviselő, aki szponzorként eladta a tagságot, bónuszt kap. Nincs korlátozás a személyi értékesítési bónuszok számában, amelyet egy képviselő teljesíthet.

* Magyarország lakosok csak a DreamTrips Gold-ot vásárolhatják Tagság és/vagy DreamTrips Platinum tagság. A Magyarországon lakóhellyel rendelkező képviselőkre jogszabályok vonatkozhatnak a nemzetközi szponzorálásról, melyek elősegítik más termékek értékesítését a fent felsorolt piacokon, ahol WorldVentures ezeket kínálja, termékek.

Megjegyzés: Magasabb tagsági szintre történő előrelépés nem számít bele a személyi értékesítési bónuszba.

Példa: Ha egy képviselő egy héten belül tagságot ad el 2 DTG-ügyfélnek, majd a következő héten is kettőnek, 1 darab 100 USD személyi értékesítési bónuszra jogosult. A következő héten, ha 3 újabb DTG értékesítést teljesít, 1 darab 100 USD összegű személyi értékesítési bónuszt kap. Az egy értékesítés, amelyet még nem számítottak bele egy személyi értékesítési bónuszba, átkerül a következő hármas csoportjába az adott eladás napjától számított következő 28 napra.

YOU
SHOULD
BE
HERE!®

TRAININGDOLLARS

A személyi értékesítési bónuszhoz hasonlóan, ha Ön szponzorként személyesen 3 új Ügyfélnek értékesít tagságot egy legfeljebb 28 napos gördülő időszakon belül akkor Ön 50 TrainingDollar-t is kap.

Ha személyesen elad tagságot további három új ügyfélnek ugyanazon a 28 napos időtartamon belül, akkor további 50 TrainingDollars-t kap, maximum 100 TrainingDollárig.

A TrainingDollar-ok csak egy későbbi nagy WorldVentures képzési esemény árának részeként válhatnak be mint a Momentum, a United, a Boot Camp, a View from the Edge és a Journey, valamint a legtöbb regionális képzési esemény. A fel nem használt TrainingDollar-ok a juttatástól számított 90 napon belül érvényüket veszítik.

YOU SHOULD BE HERE!®

WINGS BONUS

A személyi értékesítési bónusz és TravelDollars lehetőségein felül, ha Ön szponzorként személyesen 4 új tagságot ad el az ügyfeleknek egy gördülő 28 napos időszak alatt, akkor Wings bónuszként 400 * Rovia Bucks-ra jogosult.

* DTU vagy a DreamTrips szabványos tagsági szintjén az értékesítés alacsonyabb kifizetést eredményezhet.

Havonta legfeljebb egy Wings bónuszt lehet elérni (legfeljebb 12-t évente). A Rovia Buck-ok visszaválthatók bizonyos kijelölt repülőjegyek és szállodai szolgáltatások vásárlására a dreamtrips.com oldalon. A Rovia Buck-ok egy évvel a juttatás után érvényüket veszítik. Az erre vonatkozó feltételeket és szabályok részleteit kérjük, tekintse meg a dreamtrips.com oldalon

WINGS & WHEELS ÉLETMÓD BÓNUSZ PROGRAM

A Wings & Wheels Életmód Bónusz Program lehetővé teszi Önnek, hogy gyorsan jusson hozzá egy életmód-segítő bónuszhoz. A Wings & Wheels Életmód Bónusz Programban három szint van.

1. SZINT

Havi 200 USD-t kereshet egyszerűen csak azzal, hogy eleget tesz a személyi ügyfél- és hálózati értékesítés mennyiségi követelményeinek. Ha személyesen szponzorként értékesíti a DreamTrips tagsági termékeket bármelyik DreamTrips tagsági termék 4 aktív vásárlójának, és egy naptári hónapban legalább 1600-at termel hálózati értékesítési mennyiségként, akkor jogosult havi 200 USD 1. szint Életmód bónuszra mindaddig, amíg az Aktív Ügyfél és Lineage Értékesítési Mennyiségre vonatkozó követelmények minden naptári hónapban teljesülnek. Az 1600-as együttes Lineage Értékesítési Mennyiség lehet az új tagság eladások és a havi tagdíjak, valamint a DreamTrips Marketplace-től az ügyfelek felé irányuló értékesítés bármely kombinációja, amelyet egy adott naptári hónapban Ön és az Ön Lineage Szervezete állított elő. Egy Lineage Szervezet csak legfeljebb 400 mennyiséggel járulhat hozzá a Lineage eladások 1600-as összértékéhez.

2. SZINT

Havi 500 USD-t kereshet egyszerűen csak azzal, hogy eleget tesz a személyi ügyfél- és hálózati értékesítés mennyiségi követelményeinek. Ha személyesen eladja az DreamTrips tagsági termékeket szponzorként bármely DreamTrips tagsági termék 5 aktív vásárlójának, és egy negyedévben teljesít legalább 4000-et lineage értékesítési mennyiségben, akkor jogosult havi 500 USD 2. szintű életmód bónuszra mindaddig, amíg az Aktív Ügyfél és a Lineage Értékesítési mennyiségre vonatkozó követelmények minden naptári hónapban teljesülnek. Ha a Lineage Eladások együttes értéke 3200, ez lehet az új tagság eladások és a havi tagdíjak, valamint a DreamTrips Marketplace-től az ügyfeleknek történő eladások bármely kombinációja, melyet Ön és a Hálózata egy adott naptári hónapban teljesített. Legfeljebb 1.667-et adhat hozzá egy Lineage Szervezet a 4000 Lineage Eladás összértékhez. Ha Ön eléri a 2. szintet az első 8 heti fizetési periódusán belül, akkor a havi 2. életstílus bónusza megduplázódik ezen a nyolc (8) héten belül, de legfeljebb kétszer. Ha Ön 2. szint bónuszt kap, akkor ugyanazon naptári hónapban nem kaphat 1. szint bónuszt.

3. SZINT

Ha személyesen ad el az DreamTrips tagsági termékeket szponzorként 6 aktív ügyfélnek, és egy naptári hónapban legalább 10 000 Lineage Értékesítési Mennyiséget termel, akkor naptári havonként 1000 USD-t kereshet. Az együttesen 10.000 Lineage Értékesítési Mennyiség lehet az Ön és a hálózata által egy naptári hónapban teljesített új tagsági eladások és havi tagsági díjak bármely kombinációja, valamint a DreamTrips Marketplace-től az Ön ügyfeleinek történő értékesítés. Egy Lineage Szervezet legfeljebb 1.667 mennyiségben járulhat hozzá a Lineage Sales Volume összértékhez a 3. szint minősítés megszerzéséhez. Ha a 3. szintet az első 8 heti fizetési periódusán belül éri el, akkor az Ön havi 3. szint Lifestyle bónusza kétszeresére növekszik azon a nyolc (8) hetes időszakon belül, de ez legfeljebb kétszer történhet. Ha 3. szint bónuszt kap, akkor nem kaphat 1. vagy 2. szint bónuszt ugyanabban a naptári hónapban.

VÁLASZTHATÓSÁG

Csak a Minősített Képviselők, 1, 2 és 3 csillagos Képviselők, Vezető Képviselők, Igazgatók és Marketing Igazgatók jogosultak a Wings & Wheels Életmód bónuszra. Ha Ön elérte a Regionális Marketing Igazgató rangját és elkezdte kapni a DreamCar bónuszt, a Wings & Wheels Életmód bónusz nem érvényes.

Megjegyzés: Az átszívargás mennyisége nem számít bele a minősítő mennyiségbe.

Bónuszt a három szint közül egy hónapban csak egy szint szerint lehet kapni.

Az életstílus-bónusz lineage értékesítési mennyisége minden naptári hónap végén lejár, és a következő hónapban nem kerül jóváírásra.

Lineage Sales Volume for the Lifestyle Bonus expires at the end of each calendar month and may not be credited to any subsequent month.

HETI CSAPATBÓNUSZOK

Ha Ön már teljesített 4 személyes ügyfél eladást, akkor heti csapatbónuszokat kaphat az Ön által generált kezdeti termékértékesítések, valamint a teljes bináris szervezet által termelt termékértékesítések alapján. Az Ön értékesítési kreditjeit az Ügyfél általi elsődleges termékvásárlás alapján számítjuk. Az egyes termékek és a nekik megfelelő értékesítési kreditek részleteiért tekintse meg a Termékek és Jutalékok Táblázatot a háttér-irodában. Az Értékesítési kreditek a fizetési periódus során felhalmozódnak, amint új eladások keletkeznek, és a kifizetés megerősítést nyer. Ahhoz, hogy jogosult

legyen a Heti Csapatbónuszra, Minősített rangban vagy afelett kell lennie.

A heti bónuszok akkor kerülnek kifizetésre, ha az Ön Bináris Fája betölt egy "ciklust". Egy ciklus a bal oldalon lévő három Értékesítési Kreditből képződik, mely megfelel a Bináris szervezet jobb oldalán lévő három Értékesítési Kreditnek. Mindegyik heti bónusz ciklus legfeljebb 100 USD-t fizet.

Ön csak 3 személyes ügyfél eladást követően tud hálózati képviselő elhelyezéseket végezni a bináris szervezet két oldalán. Addig nem jogosult a bináris Heti Csapatbónuszokra.

3 ÉRTÉKESÍTÉSI KREDIT BAL + 3 ÉRTÉKESÍTÉSI KREDIT JOBB = 1 CIKLUS = Legfeljebb 100dollar



DUPLACIKLUSBÓNUSZOK

Ha Ön 3 vagy több ciklust keres egy heti fizetési időszakban, az első három ciklusra kifizetett bónuszok megduplázódnak.

Kérjük, vegye figyelembe azonban, hogy az Országos Marketing igazgató rangjánál és azon felül nem kaphat a ciklusokra a dupla bónuszokat.

TRAVELDOLLARS

100 TravelDollárt kap minden hatodik Heti Ciklusért, amit Ön keres. Ez az 100 USD Ciklus bónuszt helyettesíti. A TravelDollars csak a Cégen keresztül vehető igénybe, és arra tervezték, hogy jutalmazza képviselőinket azzal, hogy részben vagy egészben fedezi utazási költségeiket.

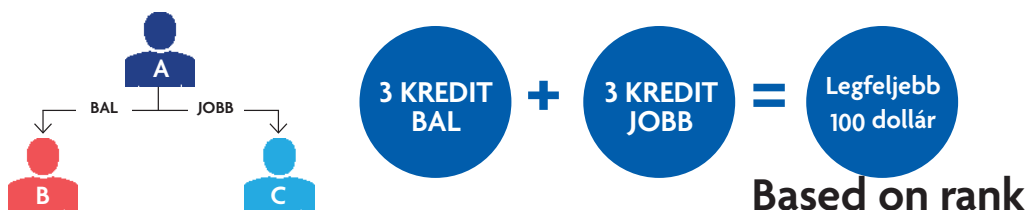
A képviselőknek Minősített rangban vagy magasabb szinten kell lenniük ahhoz, hogy jogosultak legyenek a heti bónuszokra, és így a TravelDollar-okra is.

A TravelDollar-ok a heti bónuszokkal egyidejűleg is adhatók.

HAVI MARADÉK JUTALÉKOK

Ha eléri a 3 csillagos képviselői rangot vagy ennél magasabbat, akkor havi maradék jutalékokat is kaphat a személyi, és az Ön teljes bináris szervezetében lévő ügyfelek által teljesített havi számla alapján. Havi Értékesítési Krediteket gyűjt az Ügyfelek által fizetett havi tagsági díjak alapján.

A heti bónuszokhoz hasonlóan a bal oldalon három Értékesítési Kredit egy ciklust generál, amely hasonló a Bináris Szervezet jobb oldalán lévő három Értékesítési Kredithez. Minden havi ciklus legfeljebb 8 USD-ig fizet a 3 csillagos rangban, ez akár 10 USD-re is emelkedhet a Vezető Képviselő rangban, és tovább növekszik legfeljebb 15 USD-ig, ha Ön eléri az Igazgató rangját vagy annál magasabb rangot.



Kérjük, vegye figyelembe, hogy az Ügyfél első havi díjai a vásárlás időpontjában kerülnek felszámításra; azonban a kezdeti hónap díjai nem generálnak Havi Eladási Krediteket a Bináris Fában a havi maradék bónuszok felé. Ehelyett a heti bónuszokhoz kerülnek.

A CSAK- ÜGYFÉL KREDIT AUTO-EGYENLEG

A heti csapatbónuszok és a havi maradék jutalékok esetében, ha Ön Csak-Vásárlói Értékesítési Krediteket generált, és nem fejezett be egy ciklust, és ha a Bináris Szervezet mindkét oldala nyitva van, akkor a rendszer automatikusan kiegyenlíti az Értékesítési Krediteket, és az összes rendelkezésre álló Értékesítési Krediteket az Ön Bináris Fájába helyezi, amely lehetővé teszi a ciklus teljesítését. Ez csak az olyan, ügyfelek részére történő értékesítésből származtatott értékesítési kreditekre vonatkozik, akik nem képviselők is egyben, mivel a képviselők és a tőlük származó termékvásárlásokhoz kapcsolódó értékesítési kreditek rögzített helyet foglalnak el az Ön bináris fáján. Fontos megérteni azt is, hogy amikor csak egy csak-ügyfél értékesítési Kreditet rendelünk hozzá az Ön bal vagy a jobb oldalához, a bináris szervezetben semmilyen változtatás nem történik. Csak az értékesítési kredit kap automatikus kiegyenlítést. Az Ügyfél a bináris fán kívül marad, és nincs Üzleti Központja. Megjegyzés: A DreamTrips Gold és Platinum Membership értékesítések többszörös értékesítési krediteket generálnak a havi díjak alapján, és az összes értékesítési kreditek egy oldalra kerülnek az auto-egyenleget képzésekor, megosztás nélkül

Például, ha Ön igazgató, és tíz olyan csak-ügyfél értékesítése van, ahol az ügyfelek aktívan fizetik a havi díjukat. Ebben a hónapban az Ön bal oldali csapata 120 havi díj Értékesítési Kreditet, a jobb oldali csapat 110 havi díj Értékesítési Kreditet generál. Látva, hogy a jobb oldali csapat teljesítménye 10 kredittel kevesebb, a számítógép automatikusan egyensúlyba hozza ezt és jobb oldali csapatnak adja a tíz csak-ügyfél értékesítés kreditjeit. Így ez 40 ciklust fog Önnek okozni egy 600 USD összegű havi csekkhez (15 USD-s ciklusokat feltételezve).

MAXIMUM 65% KIFIZETÉSI SZABÁLY

WorldVentures kötelezettséget vállal arra, hogy a képviselők által termelt összes értékesítési mennyiségnek legfeljebb 65% -át fizeti vissza a területre. A WorldVentures hosszú távú életképességének biztosítása és képviselőink jövőbeli lehetőségeinek védelme érdekében a Társaságnak 65% -ra kell korlátoznia a jutalék teljes összegét. Ezt nevezik a 65% -os kifizetési maximumnak.

Példa arra, hogyan működik: Ha a vállalatnál az adott hétre vonatkozó teljes heti értékesítési mennyiség 1.000.000 USD volna, akkor a WorldVentures legfeljebb 650.000 USD-t fizetne a képviselőinknek. Ha a heti jutalékosztási eljárás 700.000 USD-t, azaz 70% -ot eredményezett, akkor minden jutalék csekk egyenlő százalékban le lett volna "borotválva", hogy a teljes kifizetés 65%-ra álljon vissza.

Ez kevesebb, mint 100 USD heti ciklus kifizetést eredményezne. Ugyanez igaz a havi maradék jutalékokra is. A 65% -os kifizetési maximum szükséges a WorldVentures hosszú távú egészségének és folyamatos növekedésének biztosításához, valamint képviselőink számára hosszú távú lehetőségek biztosításához.

DREAMCAR BÓNUSZ

Ha eléri a Területi Marketing Igazgató rangját, havonta 1000 USD-t kereshet DreamCar bónuszként. Ez a bónusz havi 1500 USD-re emelkedik a Nemzetközi Marketing Igazgató rangján.

DREAMHOME BÓNUSZ

Ha eléri a Nemzetközi Marketing Igazgató rangot, havonta akár 3000 USD összegű DreamHome bónuszt is kereshet. További részleteket a függelékben található DreamHome bónusz szabályzat tartalmaz.

PROMÓCIÓS SZINTEK

Miközben Ön a WorldVentures üzletágban dolgozik, különböző promóciós szinteket vagy "rangokat" érhet el. A különböző rangok különböző bónuszokra és különböző kifizetési maximumokra jogosultak (a 65% -os Kifizetési Maximum függvényében). A ranglétrán előre lépő képviselők az adott hónapot követő hónaptól kezdődően már az új rangsorban kerülnek elismerésre és kifizetésre minden rangban.

AKTÍV KÉPVISELŐ (AR)

KÖVETELMÉNY



AKTÍV RBS

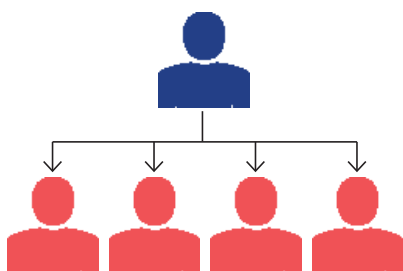
JUTALÉKOK ÉS BÓNUSZOK

- KÖZVETLEN JUTALÉK
- SZEMÉLYI ÉRTÉKESÍTÉSI BÓNUSZOK

Amíg nem válik Minősítetté, az értékesítési mennyiség visszavonhatatlanul lejár az eladási dátumtól és időponttól számított egy hónap után.

MINŐSÍTETT KÉPVISELŐ (Q)

ÜGYFÉL KÖVETELMÉNY



**NÉGY (4) TERMÉK ELADÁS AZ ÜGYFÉL-
LEKNEK**

JUTALÉKOK ÉS BÓNUSZOK

- KÖZVETLEN JUTALÉK
- SZEMÉLYI ÉRTÉKESÍTÉSI BÓNUSZOK
- HETI BÓNUSZOK (MAXIMUM HETI 2.000 USD)
- A TRAVELDOLLARS ÉS A CIKLUS BÓNUSZOK EGYÜTTES ÉRTÉKÉNEK MAXIMUMA 2.000 USD.
- WINGS & WHEELS ÉLETMÓD BÓNUSZ
- WINGS BÓNUSZ

Négy személyesen szponzorált Ügyfélnek aktívnak kell maradnia annak érdekében, hogy a Képviselő a Minősített rangban maradjon.

1 CSILLAGOS KÉPVISELŐ (1*)

ÜGYFÉL KÖVETELMÉNY



HAT TERMÉK ELADÁSA ÜGYFELEKNEK

VAGY 3 ELADÁS BALRA / 3 ELADÁS JOBBRA

Annak érdekében, hogy egy képviselő megtarthassa az 1 csillagos rangot, hat személyesen szponzorált ügyfélnek vagy 3 bal oldali / 3 jobb oldali értékesítésnek kell aktívnak lennie.

JUTALÉKOK ÉS BÓNUSZOK

- ELISMERÉS
- KÖZVETLEN JUTALÉK
- SZEMÉLYI ÉRTÉKESÍTÉSI BÓNUSZOK
- HETI BÓNUSZOK (MAXIMUM HETI 2000 USD)
- A TRAVELDOLLARS ÉS A CIKLUS BÓNUSZOK EGYÜTTES ÉRTÉKÉNEK MAXIMUMA 2.000 USD.
- WINGS & WHEELS ÉLETMÓD BÓNUSZ
- WINGS BÓNUSZ

2 CSILLAGOS KÉPVISELŐ (2*)

ÜGYFÉL KÖVETELMÉNY



TIZENKÉT TERMÉK ÉRTÉKESÍTÉSE AZ ÜGYFELEKNEK

VAGY 6 ELADÁS A BAL/ 6 ELADÁS A JOBB OLDALON

TOVÁBBÁ, HA ÖN AZ ELSŐ 8 HETI FIZETÉSI PERIÓDUSÁN BELÜL 2 CSILLAGOS RANGOT KAP, EGYSZERI 200 USD RISING STAR BÓNUSZRA JOGOSULT.

12 személyesen szponzorált ügyfélnek vagy 6 bal / 6 jobb oldali értékesítésnek kell aktívnak lennie annak érdekében, hogy a képviselő a 2 csillagos rangban megmaradhasson.

JUTALÉKOK ÉS BÓNUSZOK

- ELISMERÉS
- KÖZVETLEN JUTALÉK
- SZEMÉLYI ÉRTÉKESÍTÉSI BÓNUSZOK
- HETI BÓNUSZOK (MAXIMUM HETI 2000 USD)
- A TRAVELDOLLARS ÉS A CIKLUS BÓNUSZOK EGYÜTTES ÉRTÉKÉNEK MAXIMUMA 2.000 USD.
- WINGS & WHEELS ÉLETMÓD BÓNUSZ
- WINGS BÓNUSZ

3 CSILLAGOS KÉPVISELŐ (3*)

ÜGYFÉL KÖVETELMÉNY



12 ÉRTÉKESÍTÉS BAL / 12 ÉRTÉKESÍTÉS JOBB OLDALON

12 értékesítés a bal és 12 értékesítés a jobb oldali ügyfeleknek aktív kell maradjon annak érdekében, hogy a Képviselő a 3 csillagos rangban maradhasson.

JUTALÉKOK ÉS BÓNUSZOK

- ELISMERÉS
- KÖZVETLEN JUTALÉK
- SZEMÉLYI ÉRTÉKESÍTÉSI BÓNUSZOK
- HETI BÓNUSZOK (MAXIMUM HETI 2000 USD)
- A TRAVELDOLLARS ÉS A CIKLUS BÓNUSZOK EGYÜTTES ÉRTÉKÉNEK MAXIMUMA 2.000 USD.
- HAVI MARADÉK JUTALÉKOK, 8 USD CIKLUSONKÉNT, MAXIMUM HAVI 150 USD
- WINGS & WHEELS ÉLETMÓD BÓNUSZ
- WINGS BÓNUSZ

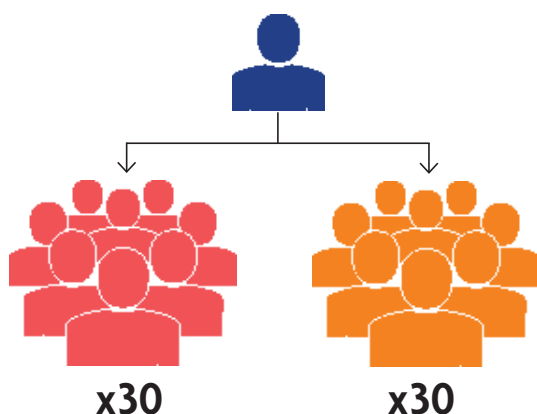
VEZETŐ KÉPVISELŐ (SR)

ÁLLAPOT

ÜGYFÉL KÖVETELMÉNY

JUTALÉKOK ÉS BÓNUSZOK

MINŐSÍTETT
KÉPVISELŐ (Q)



Harminc (30) aktív ügyfél a bal oldali bináris csapattól és harminc (30) aktív ügyfél a jobb oldali bináris csapattól. Ezt úgy is nevezik, hogy "30/30".

Csak minősítési célból, a Vezető Képviselő szintjén és afelett a Platinum DreamTrips ügyfeleknek történő értékesítés két ügyfélnek számít.

- KÖZVETLEN JUTALÉK
- SZEMÉLYI ÉRTÉKESÍTÉSI BÓNUSZOK
- HETI BÓNUSZOK (MAXIMUM HETI 2.000 USD)
- HAVI MARADÉK JUTALÉKOK, 10 USD CIKLUSONKÉNT, MAXIMUM HAVI 500 USD
- A TRAVELDOLLARS ÉS A CIKLUS BÓNUSZOK EGYÜTTES ÉRTÉKÉNEK MAXIMUMA 2.000 USD.
- WINGS & WHEELS ÉLETMÓD BÓNUSZ
- WINGS BÓNUSZ

IGAZGATÓ (DIR)

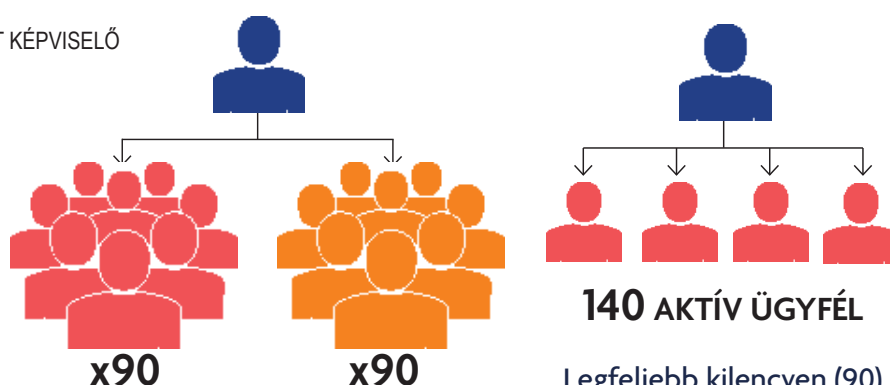
ÁLLAPOT

ÜGYFÉL KÖVETELMÉNY

LINEAGE KÖVETELMÉNY

JUTALÉKOK ÉS BÓNUSZOK

MINŐSÍTETT KÉPVISELŐ
(Q)



Kilencven (90) aktív ügyfél a bal oldali bináris csapattól és kilencven (90) aktív ügyfél a jobb oldali bináris csapattól.

Legfeljebb kilencven (90) számítható be egyetlen vonalról.

- KÖZVETLEN JUTALÉK
- SZEMÉLYI ÉRTÉKESÍTÉSI BÓNUSZOK
- HETI BÓNUSZOK (MAXIMUM HETI 2.000 USD)
- HAVI MARADÉK JUTALÉKOK 15 USD/CIKLUS (2.000 USD HAVI MAXIMUM)
- A TRAVELDOLLARS ÉS A CIKLUS BÓNUSZOK EGYÜTTES ÉRTÉKÉNEK MAXIMUMA 2.000 USD.
- WINGS & WHEELS ÉLETMÓD BÓNUSZ
- WINGS BÓNUSZ

MARKETING IGAZGATÓ (MD)

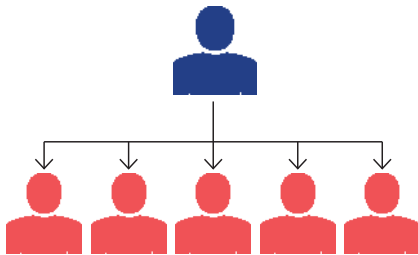
ELÉRT RANG

LINEAGE KÖVETELMÉNY

JÖVEDELMI KÖVETELMÉNY

JUTALÉKOK ÉS BÓNUSZOK

IGAZGATÓ (DIR)



400 AKTÍV ÜGYFÉL

Legfeljebb kétszáz (200) számítható be egyetlen sorból.

6.750 USD halmozottan a megelőző három naptári hónapban, a 2.250 USD havi átlag. (A TravelDollars beleszámít)

- KÖZVETLEN JUTALÉK
- SZEMÉLYI ÉRTÉKESÍTÉSI BÓNUSZOK
- HETI BÓNUSZOK (MAXIMUM HETI 5.000 USD)
- HAVI MARADÉK JUTALÉKOK, 15 USD CIKLUSONKÉNT, MAXIMUM HAVI 5.000 USD
- A TRAVELDOLLARS ÉS A CIKLUS BÓNUSZOK EGYÜTTES ÉRTÉKÉNEK MAXIMUMA 5.000 USD.
- WINGS & WHEELS ÉLETMÓD BÓNUSZ
- WINGS BÓNUSZ

Az MD rang fenntartásához továbbra is legalább 6.750 USD-t kell keresni a megelőző három naptári hónapban.

TERÜLETI MARKETING IGAZGATÓ (RMD)

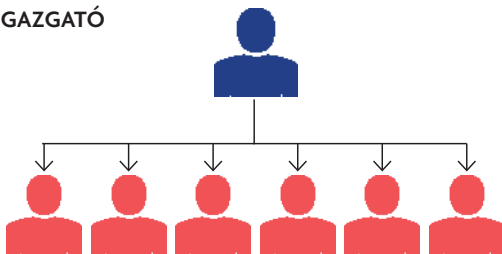
ELÉRT RANG

LINEAGE KÖVETELMÉNY

JÖVEDELMI KÖVETELMÉNY

JUTALÉKOK ÉS BÓNUSZOK

MARKETING IGAZGATÓ (MD)



900 AKTÍV ÜGYFÉL

Legfeljebb háromszáz (300) számítható be egy vonalról.

15 750 USD összevontan az előző három naptári hónapban
Havi átlag 5.250 USD (A TravelDollars beleszámít)

- KÖZVETLEN JUTALÉK
- SZEMÉLYI ÉRTÉKESÍTÉSI BÓNUSZOK
- HETI BÓNUSZOK (MAXIMUM HETI 10 000 USD)
- HAVI MARADÉK JUTALÉKOK, 15 USD CIKLUSONKÉNT, MAXIMUM HAVI 10 000 USD
- A TRAVELDOLLARS ÉS A CIKLUS BÓNUSZOK EGYÜTTES ÉRTÉKÉNEK MAXIMUMA 10 000 USD.
- 1.000 USD DREAMCAR BÓNUSZ HAVONTA
- WINGS BÓNUSZ

Az RMD rang fenntartásához továbbra is legalább 15 750 USD-t kell keresnie a megelőző három naptári hónapban.

ORSZÁGOS MARKETING IGAZGATÓ (NMD)

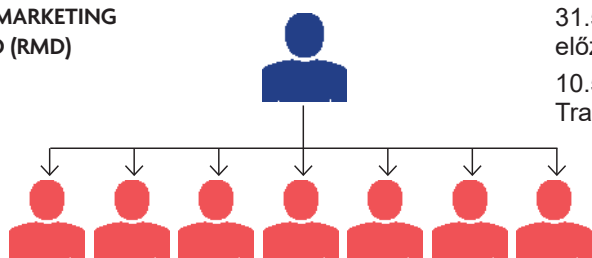
ELÉRT RANG

LINEAGE KÖVETELMÉNY

JÖVEDELMI KÖVETELMÉNY

JUTALÉKOK ÉS BÓNUSZOK

TERÜLETI MARKETING
IGAZGATÓ (RMD)



1,800 AKTÍV ÜGYFÉL

Legfeljebb hatszáz (600)
számítható be egy von-
alról

31.500 USD halmozottan az
előző három naptári hónapban
10.500 USD havi átlag. (A
TravelDollars beleszámít)

- KÖZVETLEN JUTALÉK
- SZEMÉLYI ÉRTÉKESÍTÉSI BÓNUSZOK
- HETI BÓNUSZOK (MAXIMUM HETI 20 000 USD)
- HAVI MARADÉK JUTALÉKOK, 15 USD CIKLUSONKÉNT, (MAXIMUM HAVI 20 000 USD)
- A TRAVELDOLLARS ÉS A CIKLUS BÓNUSZOK EGYÜTTES ÉRTÉKÉNEK MAXIMUMA \$ 20.000.
- 1.000 USD DREAMCAR BÓNUSZ HAVONTA
- WINGS BÓNUSZ

Az NMD rang fenntartásához továbbra is legalább 31.500 USD-t kell keresnie a megelőző három naptári hónapban.

NEMZETKÖZI MARKETING IGAZGATÓ (IMD)

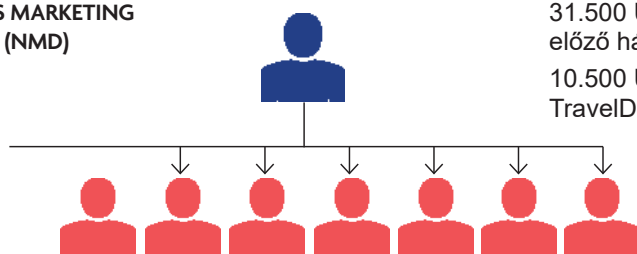
ELÉRT RANG

LINEAGE KÖVETELMÉNY

JÖVEDELMI KÖVETELMÉNY

JUTALÉKOK ÉS BÓNUSZOK

ORSZÁGOS MARKETING
IGAZGATÓ (NMD)



3,000 AKTÍV ÜGYFÉL

Legfeljebb 1000 (1000)
számítható be egy von-
alról.

31.500 USD halmozottan az
előző három naptári hónapban
10.500 USD havi átlag. (A
TravelDollars beleszámít)

- KÖZVETLEN JUTALÉK
- SZEMÉLYI ÉRTÉKESÍTÉSI BÓNUSZOK
- HETI BÓNUSZOK (MAXIMUM HETI 25 000 USD)
- HAVI MARADÉK JUTALÉKOK, 15 USD CIKLUSONKÉNT, MAXIMUM HAVI 50 000 USD
- A TRAVELDOLLARS ÉS A CIKLUS BÓNUSZOK EGYÜTTES ÉRTÉKÉNEK MAXIMUMA \$ 25 000 USD
- 1500 USD DREAMCAR BÓNUSZ HAVONTA
- DREAMHOME BÓNUSZ HAVI MAXIMUM 3.000 USD
- WINGS BÓNUSZ

Az NMD rang fenntartásához továbbra is legalább 31.500 USD-t kell keresnie a megelőző három naptári hónapban.

RÉSZLETEK AZ ÖNNEK TÖRTÉNŐ KIFIZETÉS MÓD- JÁRÓL

FIZETÉSI IDŐSZAK 1 HÉT

A heti bónuszok minden pénteken, egyhetes késéssel kerülnek kifizetésre. A heti fizetési idő szombaton délután 12:00:01-kor kezdődik, Közép-Európai idő (CT) szerint, és pénteken este 11:59:59 CT órakor fejeződik be. (Lásd az alábbi heti példán).

Példa hét						
Vasárnap	Hétfő	Kedd	Szerda	Csütörtök	Péntek	Szombat
						KEZDŐDIK
					VÉGETÉR	
					FIZETÉSNAP	

HAVI KIFIZETÉSI IDŐSZAK

A havi maradék jutalékok havonta, a havi fizetési időszak végét követő hónap tizenötödik napján kerülnek kifizetésre. A havi maradék jutalékok fizetési periódusa a hónap első napján 12:00:01 CT órától kezdődik, és a hónap utolsó napján este 11:59:59 CT órakor ér véget.

Példa hét						
Vasárnap	Hétfő	Kedd	Szerda	Csütörtök	Péntek	Szombat
¹ KEZDŐDIK	2	3	4	5	6	7
8	9	10	11	12	13	14
15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28
29	³⁰ VÉGETÉR	1	2	3	4	5
6	7	8	9	10	11	12
13	14	¹⁵ FIZETÉSNAP	16	17	18	19

AZ ÉRTÉKESÍTÉSI KREDITEK LEJÁRNAK - A SZÁMLÁLÓ NULLÁZÓDIK

NEM MINŐSÍTETT KÉPVISELŐK

Ha Ön nem minősített és Aktív volt több mint 8 teljes heti fizetési időszakon át, akkor minden olyan értékesítési kredit, amelyet még nem használt fel ciklusok létrehozásához, 4 teljes heti fizetési időszak lejár, és az értékesítési számlálók nullázódnak.

Amíg Ön Aktív marad, heti értékesítési mennyisége 26 teljes heti cikluson át érvényes.

HAVI ÉRTÉKESÍTÉSI MENNYISÉG LEJÁRATA

Az összes havi értékesítési mennyiség, amely nem hoz létre ciklust, lejár a hónap végén, és nem kerül át a következő havi fizetési időszakra.

ISMÉTLŐDŐ RENDELÉS (AKTÍV) TÜRELMI IDŐSZAK LEJÁRATA

Az első nyolc (8) TELJES heti fizetési időszak után, ha Ön egy Minősített Képviselő vagy ennél magasabb a rangja, és Inaktívvá válik, vagy bármely okból elveszti a rangját, akkor egy négyhetes türelmi időszakot kap, hogy újra megszerezze a minősítést a legutóbb elért rangra. A türelmi idő az utolsó minősített napot követő napon kezdődik. Ha a türelmi idő alatt nem nyer újra Minősített státuszt, akkor minden értékesítési kredit lejár, és a számlálók nullázódnak.

Egy naptári évben Önnek több számlázási türelmi ideje is lehet. Az Aktív állapotba való visszatéréshez a fiókot a következő, ismétlődő megrendelésű számlázási dátum előtt frissíteni kell. Ha például a visszatérő megrendelése július 21-én nem történne meg, akkor türelmi időbe lépne. Ha augusztus 21-ig kijavításra került, akkor Ön Aktívvá válna, azután augusztus 21-étől tovább számlázna a szokásos módon. Ha nem került kijavításra augusztus 21-e előtt, akkor Ön Inaktív állapotban maradna, és ezalatt az idő alatt új mennyiség már nem halmozódna fel (a korábban felhalmozódott mennyiség azonban a helyén maradna). Ha a számlát nem frissítették a két kihagyott hónapra a harmadik ismétlődő megrendelés napjáig (ebben a példában, szeptember 21-éig), és ez a fizetés szintén sikertelen, akkor az összes mennyiség-számláló nullázódik.

HAVI RANG TÜRELMI IDŐSZAK

Ha Ön eléri a Vezető Képviselői rangot, vagy ennél magasabbat, akkor 2 db havi rang türelmi időszakot kap évente. Ezt a türelmi időt csak évente kétszer lehet használni, és nem használható két egymást követő hónapban. A havi rang türelmi idő független az ismétlődő megrendelés (Aktív) türelmi időszaktól.

Például, ha Ön július elején egy Vezető Képviselő, de nem kapja meg a Vezető Képviselő minősítést amikor a hó végi rangsorolások augusztus 1-jén kiszámításra kerülnek, akkor továbbra is Vezető Képviselőként fizetik az Ön júliusi havi jutalékait, csakúgy, mint az összes heti jutalékait augusztus hónap folyamán. Azonban, ha augusztus végéig nem kapja vissza a Vezető Képviselő rangot, akkor szeptemberben nem kapja meg az augusztus havi jutalékokat, és már nem lesz jogosult a havi rang türelmi időszakokra, amíg csak vissza nem nyeri a Vezető Képviselő rangot.

Havi rang türelmi idő csak egy naptári hónap kezdetén kezdeményezhető. Ha Ön nem havi rang türelmi időszakban van, és a heti fizetési időszak alatt a rangjához szükséges értékesítési mennyiség alatt teljesít, akkor ez nem fog havi rang türelmi időszakot indítani, és Ön a heti fizetési időszakban viselt tényleges rangja alapján kapja a fizetést.

MAXIMÁLIS KIFIZETÉS RANG SZERINT

VAN EGY MAXIMÁLIS HETI ÉS HAVI ÖSSZEG, AMELYET ÖN RANGJA SZERINT MEGKERESHET. A MAXIMÁLIS ÖSSZEGNÉL TÖBB NEM KERÜL KIFIZETÉSRE, FÜGGETLENÜL AZ ARRA A FIZETÉSI IDŐSZAKRA TELJESÍTETT CIKLUSOK SZÁMÁTÓL. HA EGY ADOTT HÉTEN A 65% -OS SZABÁLY LÉP ÉLETBE, AKKOR ÖN AZ ADOTT HÉTEN BEFEJEZŐDÖTT ÖSSZES CIKLUST FELHASZNÁLHATJA, EGÉSZEN ADDIG, AMÍG A HAVI JUTALÉK MAXIMUMÁT EL NEM ÉRI.

HETI MAXIMUMOK

RANG	MAXIMÁLIS ÖSSZEG
Minősített (Q)	2,000 USD
Vezető Képviselő (SR)	2,000 USD
Igazgató (DIR)	2,000 USD
Marketing Igazgató (MD)	5,000 USD
Területi Marketing Igazgató (RMD)	10,000 USD
Országos Marketing Igazgató (NMD)	20,000 USD
Nemzetközi Marketing Igazgató (IMD)	25,000 USD

HAVI MAXIMUMOK

RANG	MAXIMÁLIS ÖSSZEG
3*	150 USD
SR	500 USD
DIR	2,000 USD
MD	5,000 USD
RMD	10,000 USD
NMD	20,000 USD
IMD	50,000 USD

Példa: Mari igazgató. A bal oldalon van 333 értékesítési kreditje, a jobb oldalon 600 értékesítési kreditje a havi értékesítési mennyiségben, a hónap utolsó napján este 11:59:59 órakor. Amikor a bónuszfolyamat fut, 111 ciklust számolnak ($333 \div 3 = 111$). Mivel ő igazgató, havonta 2.000 dollár a limitje, (ebben az esetben 133 ciklus), így a havi maradék jutaléka a hónapban akár 2.000 dollár is lehet, a 65% -os kifizetési szabálynak megfelelően.



FÜGGELÉK

TRAVELDOLLARS BEVÁLTÁSI SZABÁLYOK

A TravelDollars Visszaváltási Szabályzat az Ön háttérodájában, a segédeszközöknél található.

ROVIA BUCKS

A teljes Rovia Bucks Általános Szerződési Feltételeket, beleértve a térítés szabályainak részleteit is, a dreamtrips.com oldalon találja meg.

DREAMHOME BÓNUSZ SZABÁLYOK

A Nemzetközi Marketing Igazgató szintjén Ön DreamHome bónuszra jogosult. Ahhoz, hogy ezt megkaphassa, promóciós képet és személyes életrajzot kell adnia.

A WorldVentures otthona tényleges havi költségösszegének megfelelő bónuszt ad ki, de nem haladhatja meg a havi 3.000 USD maximumot (pl. ha otthonának havi költsége 2.500 USD, akkor csak 2 500 USD bónuszt kap).

A DreamHome bónusz folyamatosan jár, amíg Ön fenntartja az IMD státuszát és amíg otthona egy erre jogosult lakóhely.

BÓNUSZ ÜZLETI KÖZPONT

Ha legalább 25 000 USD bevételt generál egy naptári hónap alatt egy üzleti központból, akkor jogosult egy bónuszra új üzletközpont egyszeri létrehozásának formájában, közvetlenül a meglévő üzleti központ felett elhelyezve, amely létrehozta az erre jogosító mennyiséget. Önnek Bónusz üzleti központot kell igényelnie a bevétel megszerzését követő 30 napon belül.

Az eredeti üzleti központot közvetlenül az új business center szponzorálja, így létrehozva a center első Lineage vonalát.

Az új üzleti központnak ugyanazt a tulajdonjogot kell fenntartania, mint az eredeti üzleti központé, és nem adható el vagy nem adható át, kivéve a WorldVentures irányelveiben és eljárásaiban leírtakat.

Az eredeti üzleti központ csak egyszer jogosult egy bónusz üzleti központ létrehozására. Az új üzleti központ is jogosult egy Bónusz Üzleti Központ létrehozására, ha egy naptári hónap során legalább 25 000 USD jövedelmet generál.

AZ ELENGEDETT HAVI DÍJAK “NAGYSZÜLŐI” ÉRVÉNYESÍTÉSE

Azoknak a képviselőknek, akik 2017. február 3-án vagy azt megelőzően aktívak voltak, lehetőségük nyílik arra, hogy elengedett havi RBS-díjakat keressenek, amennyiben aktív vagy türelmi időszak állapotban maradnak. Ha a vállalat sikeresen feldolgozta 4 Ügyfél számára a kezdeti termék díja(ka)t VAGY a havi termék díja(ka)t, az Ön következő RBS-díjait elengedjük midaddig, amíg Ön Minősített. Tehát, ha Ön 4 ügyféltől (vagy az új ügyfelek és a havi termékdíj kombinációjából) származó díjakat hoz létre a meglévő ügyfelekből júliusban, az Ön augusztusi díját (díjait) elengedjük.

Az a “nagyszülő-támogatott” képviselői üzleti központ, amely bármikor inaktív státuszba, vagy lemondásra kerül, elveszti jogosultságát az elengedett havi díjakra, ha az üzleti központ később újra aktiválódik.

Azonban az új képviselők, akik 2017. február 4-én, vagy azután csatlakoznak, nem jogosultak az elengedett havi RBS-díjakra.

A BINÁRIS RÉSZVÉTEL “NAGYSZÜLŐI TÁMOGATÁSA”

Azok a képviselők, akik 2017. február 3-án vagy azt megelőzően aktívak voltak, akiknek már vannak Képviselőik a bináris szervezetük mindkét oldalán, továbbra is képesek lesznek képviselőiket elhelyezni a Bináris Szervezet mindkét oldalán, még akkor is, ha a három, személyes ügyfél értékesítésre vonatkozó követelmény még nem teljesült.

KÜLÖNLEGES PROGRAMOK

A WorldVentures időről időre különleges programokat vezet be, amelyek magukban foglalhatnak diszkrecionális vagy diszkontált termékeket, valamint árazási és kompenzációs struktúrákat.

ÁLTALÁBAN

A WorldVentures kompenzációs tervben való részvételre a WorldVentures Független Képviselői Alkalmazás és Megállapodás, valamint a WorldVentures Irányelvek és Eljárások feltételei érvényesek. A kompenzációs terv szerepel a képviselői megállapodásban. A WorldVentures kompenzációs terv és a képviselői szerződés bármely más rendelkezése közötti ellentmondás esetén a kompenzációs terv feltételei elsőbbséget élveznek.

VISSZATERHELÉSEK ÉS VISSZATÉRÍTÉSEK

A WorldVentures fenntartja magának a jogot, hogy visszaszerezze a bármikor kifizetett értékesítési mennyiséget és értékesítési krediteket, valamint jutalékokat, amikor bármilyen jutalékköteles vásárlást visszatérítenek az ügyfélnek.

HATÁLYOS IDŐSZAK

Ez a kompenzációs terv a 2018. július 28- tól hatályos, kivéve, ha a WorldVentures Marketing, LLC ezt tovább bővíti vagy módosítja.

KIFEJEZÉSEK SZÓJ- EGYZÉKE



Aktív képviselő - olyan Képviselő, aki a kezdeti RBS díjat és a havi RBS díjat kifizette, és aki jogosult értékesítési volumen és értékesítési kreditek gyűjtésére bónuszok és jutalékok megszerzése céljából.

Aktív Ügyfél - Olyan ügyfél, akinek aktív és kifizetett DreamTrips tagsági terméke van az adott naptári hónapra.

Bináris Szervezet - A Képviselői Üzleti Központok csoportja, amelyet bármely egyéni képviselő a Bináris Fában helyezett el közvetlen, vagy közvetett kapcsolatban az ő képviselői üzleti központjával.

Bináris anyavállalat - A Képviselői Üzleti Központ helyzete közvetlenül Ön fölött a Bináris Szervezetben.

Bináris Fa - Az a felépítmény, amelyet a Bináris Szervezet alkotó üzleti központok elhelyezése képez.

Üzleti Központ - A WorldVentures bináris fa csomópontja vagy "pozíciója", amelyet a saját értékesítéseit és bináris szervezetének értékesítését nyomon követő képviselő beiratkozása hoz létre.

Vállalat - WorldVentures Marketing LLC.

Ügyfél - Az a személy, aki a WorldVentures tagsági termékeket személyes használatra vásárolja. Az Ügyfél lehet olyan WorldVentures képviselő is, aki WorldVentures tagsági termékeket vásárol személyes használatra. A DreamTrips MarketPlace ügyfelét "Ügyfélnek" tekintik, de csak a Lineage értékesítési mennyiségnek a Wings & Wheels Életmód Bónuszhoz történő kiszámításához

Downline - Minden olyan ügyfél és képviselő, aki közvetlenül az adott képviselő és annak lineage szervezete alá került, egy "látat" képvisel az adott képviselői lineage szervezetében. A Bináris Szervezetben minden üzleti központnak két lába van, egy a bal, és egy a jobb oldalon.

Beléptető - olyan képviselő, aki egy másik képviselőt bevesz az üzleti lehetőségbe, vagy beiratkoztat egy új ügyfelet. A beléptető rendszerint egyben az új Képviselő szponzora.

Inaktív - A kifejezés olyan képviselőre vagy ügyfélre utal, aki nem aktív.

Lineage vagy Lineage Szervezet - a reprezentatív marketingstruktúra lábai, amelyeket eredetileg a személyes képviselőt vagy ügyfelet szponzoráló Képviselő indított el, majd ezt kiterjesztette azáltal, hogy személyesen toborzott képviselőket és ügyfeleket, és ezt a folyamatot megkettőzte. A Képviselő Lineage vagy Lineage Szervezete olyan, mint a szponzori családja. Azoktól származik, akiket a képviselő személyesen bevezettek stb. Az Átszűrődés nem adódik hozzá a Lineage-hez.

Személyes Ügyfél - Olyan Ügyfél, akinek a képviselője személyesen egy vagy több World-Ventures tagsági termék értékesítését végzi.

Rang - Az a promóciós szint, amelyet a képviselő a WorldVentures kompenzációs terv alapján elért.

Képviselői szerződés - A Társaság és az egyes Képviselők közötti szerződés, mely a Független Képviselői Alkalmazás és Megállapodásból, a WorldVentures Irányelvek és Eljárásokból, a WorldVentures Kompenzációs Tervből és (adott esetben) az Üzleti Identitás Regisztrációs Úrlapból áll, mindegyikük az éppen aktuális, érvényes formájában és úgy, ahogyan azt a WorldVentures saját belátása szerint módosította és a képviselő elfogadta. Ezeket a dokumentumokat együttesen "Képviselői Megállapodásnak" nevezik.

Képviselő üzleti rendszer (RBS) - Online eszköz, amely személyre szabott weboldalt és háttérroda rendszert, valamint

online képzést tartalmaz, és hozzáférést biztosít az alapvető értékesítési és marketingeszközökhöz, hogy segítse a képviselőket a WorldVentures üzletáguk építésében.

Értékesítési Kredit - Az egyes termékekhez adott pontérték.

Értékesítési mennyiség - A WorldVentures termékek jutalékköteles értéke, amelyet egy képviselő vagy az ő bináris és lineage szervezete hoz létre. Az értékesítési mennyiség nem tartalmazza a képviselő üzleti rendszerét vagy értékesítési segédeszközeit.

Szponzor - Az a képviselő, akinek az első vonalbeli lineage-t jóváírják, amikor egy új képviselőt vagy ügyfelet beléptet a Társaságba, és akinek az Értékesítési Kreditjei és Értékesítési Mennyisége a Képviselő bináris és lineage szervezetén belüli Ügyfél értékesítésekből származik.

A WorldVentures kiszámítja az összes fizetendő összeget, és USA dollárban (USD) dolgozza fel azokat. Az Egyesült Államokon kívül kibocsátott hitelkártyával vagy bankkártyával történő fizetés esetén a kártya kibocsátó által meghatározott és a WorldVentures által nem ellenőrzött árfolyam-ingadozások és díjak vonatkozhatnak.



WORLDVENTURES™

WorldVentures Marketing, LLC,
5100 Tennyson Parkway, Plano, TX 75024